



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-technico-commercial-sedentaire-cvc-f-h>

Manager Technico-commercial Sédentaire CVC F/H

Description

Pour accompagner et poursuivre sa forte croissance, **Mitsubishi Electric** a décidé de renforcer son équipe régionale !

En tant que Manager Technico-commercial Sédentaire CVC, directement rattaché(e) au Directeur Régional, vous piloterez et animerez au quotidien l'équipe de technico-commerciaux sédentaires de la direction régionale IDF.

En charge de l'analyse des demandes, de la réalisation des offres, du chiffrage et des devis auprès de nos clients (distributeurs et installateurs, bureau d'études) sur l'ensemble de nos gammes de produits (pompe à chaleur, climatisation, chiller) le pôle sédentaire travaille en étroite collaboration quotidienne avec la force de vente itinérante (commerciaux, prescripteurs, grands comptes).

Véritable référent auprès de votre équipe vous vous assurez de la mobilisation individuelle et collective autour des objectifs commerciaux régionaux et de la satisfaction de nos clients. Vous serez également un point d'entrée privilégié et un véritable facilitateur pour répondre aux sollicitations en interne comme des besoins de nos clients en externe.

Vos missions principales sont :

- Accueillir et intégrer les nouveaux membres de l'équipe
- Piloter et organiser le pôle au quotidien
- Favoriser le développement des compétences de votre équipe et son autonomie
- Accompagner techniquement et commercialement son équipe
- Définir et mettre en œuvre le plan d'action commercial en coordination avec son manager
- Définir la priorité des actions
- Piloter et développer les outils de suivi de l'activité, des résultats et de performance de l'équipe
- Réaliser des actions commerciales et études ciblées en collaboration avec le responsable des ventes et son équipe

Qualifications

Formation dans le génie climatique ou équivalent (Thermique, ventilation, chauffage,

Organisme employeur
MITSUBISHI ELECTRIC

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
COMPOSANTS ET
D'ÉQUIPEMENTS
ÉLECTRONIQUES ET DE
TÉLÉCOMMUNICATION

Lieu du poste
92063, RUEIL MALMAISON,
RUEIL MALMAISON, France

Date de publication
3 septembre 2024 à 13:02

Valable jusqu'au
03.10.2024

...)

Vous justifiez d'une expérience de minimum 3 ans dans des fonctions à vocations commerciales et/ou d'encadrement d'équipe dans le génie climatique.

Votre capacité de conviction, votre leadership, votre culture du résultat, votre orientation et votre sens de la satisfaction client sont reconnus.

Vous maîtrisez les outils bureautiques (Pack Office) et la pratique de l'anglais est un atout supplémentaire.

Les principaux avantages si vous nous rejoignez !

- Une formation métier individuelle et un accompagnement spécifique à nos méthodes de travail
- De réelles possibilités d'évolutions et de carrière sur nos différents métiers
- Primes de participation et d'intéressement
- 13e mois
- 13 jours RTT
- Une carte ticket restaurant pris en charge à 60% par l'entreprise
- Un CSE proposant de multiples avantages (Chèques vacances et rentrée scolaires...)