



<https://latribunelibre.com/emploi/nantes-commercial-mat-agroalimentaire-f-h-10>

NANTES commercial mat agroalimentaire F/H

Description

TECHNICO COMMERCIAL EN PROCEDES agroalimentaires F/H

domaine agroalimentaire

Poste basé à Bretagne ou Pays de Loire ou Normandie déplacements très fréquents en France

Mission

Votre mission

Rattaché(e) à la direction et en lien direct avec le bureau d'études, vous devenez **l'ambassadeur(trice) de l'entreprise** auprès de ses clients et prospects.

Votre rôle sera clé pour développer le marché des **PROCEDES agroalimentaires** :

- **Prospection & développement** : identifier de nouveaux clients et développer un portefeuille dans le secteur agroalimentaire et industriel.
- **Conseil & vente** : présenter des solutions techniques adaptées, accompagner vos interlocuteurs tout au long du cycle de vente, de l'étude jusqu'à la signature.
- **Pilotage & suivi** : travailler en synergie avec le bureau d'études et les partenaires externes pour établir devis et propositions chiffrées.
- **Présence terrain** : assurer un lien de proximité par des déplacements réguliers sur tout le territoire national.
- **Contribution stratégique** : être force de proposition pour soutenir la croissance de ce nouveau segment et consolider le positionnement de l'entreprise.

Profil

Profil recherché

Plus qu'un CV, nous cherchons **une personnalité** qui a envie de relever un challenge !

Organisme employeur

LaTribuneLibre

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

11 janvier 2026 à 20:03

Valide jusqu'au

07.02.2026

- Formation **technico commercial / profil technique procédés industriels** avec une expérience commerciale dans le **domaine agroalimentaire**
- Goût du terrain et **mobilité hebdomadaire** partout en France.
- **Autonomie, dynamisme et esprit d'initiative** : vous aimez convaincre et bâtir des relations de confiance durables.
-

Qualifications

TECHNICO COMMERCIAL EN PROCEDES agroalimentaires F/H

domaine agroalimentaire

Poste basé à Bretagne ou Pays de Loire ou Normandie déplacements très fréquents en France

Votre rôle sera clé pour développer le marché des **PROCEDES agroalimentaires** :

- **Prospection & développement** : identifier de nouveaux clients et développer un portefeuille dans le secteur agroalimentaire et industriel.
- **Conseil & vente** : présenter des solutions techniques adaptées, accompagner vos interlocuteurs tout au long du cycle de vente, de l'étude jusqu'à la signature.
- **Pilotage & suivi** : travailler en synergie avec le bureau d'études et les partenaires externes pour établir devis et propositions chiffrées.
- **Présence terrain** : assurer un lien de proximité par des déplacements réguliers sur tout le territoire national.
- **Contribution stratégique** : être force de proposition pour soutenir la croissance de ce nouveau segment et consolider le positionnement de l'entreprise.

- Formation **technico commercial / profil technique procédés industriels** avec une expérience commerciale dans le **domaine agroalimentaire**
- Goût du terrain et **mobilité hebdomadaire** partout en France.
- **Autonomie, dynamisme et esprit d'initiative** : vous aimez convaincre et bâtir des relations de confiance durables.
-

