



<https://latribunelibre.com/emploi/negociateur-telecoms-f-h-12>

Négociateur Télécoms F/H

Description

Vous recherchez une nouvelle opportunité en tant que Négociateur de Sites Télécoms ?

Vous avez la possibilité de travailler avec nous et d'apporter votre expertise pour concrétiser le projet de notre client.

En tant que Négociateur de sites Télécoms, vous jouerez un rôle clé dans l'identification et la négociation d'emplacements adaptés aux infrastructures télécoms.

Vous serez en contact régulier avec divers acteurs impliqués dans les négociations, tels que les élus locaux, les propriétaires fonciers et les bureaux d'études.

Le candidat idéal possède une expérience réussie dans la négociation de sites télécoms, ainsi qu'une connaissance approfondie des contraintes réglementaires et techniques propres à ce secteur. Enfin, des compétences en informatique et en reporting sont également requise.

Vos principales responsabilités consisteront à :

- Rechercher et négocier des emplacements propices à l'installation d'infrastructures télécoms, en respectant les contraintes spécifiques de nos clients finaux et les exigences de notre service d'ingénierie.
- Prendre des rendez-vous et mener des négociations avec les élus locaux et les propriétaires fonciers.
- Étudier les terrains disponibles et sélectionner les sites conformes aux besoins des clients (hauteur du terrain, dégagement, accès au réseau ENEDIS, etc.).
- Effectuer des audits de zone selon les normes établies par nos clients.
- Signature de conventions (privées ou publiques) avec les parties concernées.
- Accompanyer le bureau d'études sur place.
- Réaliser des visites techniques et rédiger des rapports détaillés.
- Valider et obtenir les autorisations préalables aux travaux.
- Gérer l'affichage des déclarations préalables et les constats d'affichage avec l'aide d'huissiers.
- Assurer le suivi, la complétude et la mise à jour des rapports clients.

Qualifications

Organisme employeur
MENTORY

Type de poste
Temps plein

Secteur
INGÉNIERIE, ÉTUDES
TECHNIQUES

Lieu du poste
44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base
35000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication
3 janvier 2025 à 18:02

Valide jusqu'au
02.02.2025

Nous recherchons une personne possédant les compétences et qualifications suivantes :

Vous disposez d'une formation commerciale ou une expérience en négociation immobilière, avec un intérêt particulier pour les domaines techniques, idéalement dans le secteur des télécoms/infrastructures.

Vous devez maîtriser les règles d'urbanisme (PLU, DP, PC, Affichage, etc.) et posséder d'excellentes compétences relationnelles et rédactionnelles, qui sont des atouts essentiels pour réussir dans ce projet.