



<https://latribunelibre.com/emploi/pharmacien-business-developer-affaires-pharmaceutiques-f-h-2>

Pharmacien Business Developer Affaires Pharmaceutiques F/H

Organisme employeur
AD HOMINEM INTERNATIONAL

Description

Poste: Pharmacien & Business Developer dans l'Industrie pharmaceutique : passionné(e) par le Pharmaceutique, avec une connaissance des Affaires Pharmaceutiques au sein de Laboratoires Exploitants et la fibre et le goût pour la relation commerciale Clients et pour le Business Développement auprès des grands laboratoires exploitants: à PARIS 75: Pour assurer son développement le Groupe recrute 1 BUSINESS DEVELOPER sur la BU Affaires Pharmaceutiques : Rattaché à Dir, Missions : Définir Stratégie de Dév des activités : conseils, prestations, formation à destination salariés des Labo Pharmaceutiques Exploitants du Médicament, dans le Domaine des Affaires Pharmaceutiques. Commercial & Business Developer ds BU (Affaires Pharma): vous êtes : Pilote stratégique de la BU, développeur d'offres, animateur de Réseau , interlocuteur clé des Clients de L'Indus Pharma. Votre objectif est : d' Etre le Partenaire référent pour Le Dév Compétences des collaborateurs sur Sites Exploitants notamment. dév Stratégique de la BU ; Identifiez Besoins marché & créer Offres à valeur ajoutée; Assurez la relation client & le dév commercial ; Animez un réseau d'experts-formateurs ; Managez les opérations ds BU; Contribuer à transformation.

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste
75107, PARIS 07, PARIS, France

Date de publication
17 octobre 2025 à 11:05

Valable jusqu'au
15.11.2025

Qualifications

Formation Pharmacien Industrie souhaitée(ou double Formation Pharmacien+Master ESC) + justifiant 1er expérience confirmée et réussie de 2 ans mini en tant BUSINESS DEVELOPER Dans et/ou Auprès des Laboratoires Exploitants de L' INDUSTRIE PHARMACEUTIQUE et possédez la connaissance des enjeux et problématiques des Labos Exploitants notamment en lien avec les Affaires pharmaceutiques (idéalement Business developer soit dans le Conseil Pharma sur Médicaments ou DM) :vous possédez l' expérience dans la relation commerciale auprès des clients LABORATOIRES PHARMACEUTIQUES est exigée); vous êtes Business Dev, si possible idéalement dans une fonction similaire; Connaissance des Affaires Pharmaceutiques est souhaitée et connaissances des enjeux des sites Labos Exploitants en lien avec les Affaires Pharmaceutiques. Maîtrise de problématiques transverses en Affaires Pharmaceutiques. Solide posture commerciale : écoute active, conseil, vente de solutions à valeur ajoutée ;Compréhension des dynamiques de compétences, pédagogie, transformation RH ; Aisance relationnelle, diplomatie, goût pour le travail en réseau ; Excellentes capacités rédactionnelles et de synthèse ;Appétence pour la pédagogie et l'impact social de la formation professionnelle. Vous aimez bâtir des solutions à fort impact pour accompagner dév des compétences pro ; avec votre vision systémique des enjeux de compétences dans l'Indus pharma ; goût du contact, de la co-construction, service client ;poste à la croisée du développement Stratégique, Pédago et Conseil.

Poste en CDI Cadre à pourvoir dès que possible ASAP, basé Siège à PARIS + largement Hybride possible (jusqu'à 3 jours/semaine); Package Très attractif (Fixe + Variable + PI + Avantages Groupe).

