



<https://latribunelibre.com/emploi/pharmacien-business-developer-market-access-paris-75-f-h-3>

Pharmacien – Business Developer : Market Access – Paris 75 F/H

Description

Notre client :

Groupe Leader Majeur : Conseil & Formation pr Industrie Pharma/Santé sur France:

(+ 400 formations prof animées par réseau de + 200 formateurs, dispensées en interne notamment sur sites de Productions & Site Exploitants, ds tous les Labo Pharma, soit dans les locaux du Groupe. Raison d'être : contribuer à l'indépendance Eco & sanitaire de la France en maintenant, dév & enrichissant les compétences Prof nécessaires aux entreprises & collaborateurs des Industries de la Santé/Bien-être.)

Vos missions :

Pour assurer son développement le Groupe recrute 1 Pharmacien Spécialisé en MARKET ACCESS, en tant que BUSINESS DEVELOPER en Market Access :

Rattaché à Dir, Missions : Définir Stratégie de Dév des activités : conseils, prestations, formation à destination salariés des Labo Pharma du Médicament

dans le Domaine du MARKET ACCESS. Pharmacien Commercial & Business Developer ds BU (Affaires Médicales, Eco & Publiques) :

vous êtes : Pilote stratégique, développeur d'offres, animateur de Réseau , interlocuteur clé des Clients de L'Indus Pharma.

Votre objectif est : d' Etre le Partenaire référent pour Le Dév Compétences des collaborateurs sur Sites Exploitants notamment :

(affaires médicales, accès au marché, affaires publiques, marketing, promotion, juridique...).

Vous : Pilotez le dév Stratégique de la BU ; Identifiez Besoins marché & créer Offres à valeur ajoutée;

Assurez la relation client & le dév commercial ; Animez un réseau d'experts-formateurs ; Managez les opérations ds BU;

Contribuer à transformation.

Qualifications

Pharmacien bac+6 exigée cursus Indus ; type Eco ou droit santé, ou Affaires Médicales ou Réglementaire + idéalement double cursus à dimension commerciale. Business dev Type Master ESC : vous vous justifiez et possédez impérativement

Organisme employeur
CEZAM RECRUTEMENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste
75104, PARIS 04, PARIS, France

Date de publication
20 septembre 2025 à 21:08

Valide jusqu'au
20.10.2025

une première expérience de 5 ans minimum exigée en tant que PHARMACIEN en Industrie Pharma/santé dans le domaine du Market Access impérativement exigée & sur une fonction similaire à forte dimension Commerciale Business Dev idéalement.

Vous possédez la connaissance des enjeux des sites exploitants. La Maîtrise des problématiques transverses : médical, accès au marché, communication réglementée, marketing produit ou corporate est souhaitée.

Solide posture commerciale : écoute active, conseil, vente de solutions à valeur ajoutée ;Compréhension des dynamiques de compétences, pédagogie, transformation RH ; Aisance relationnelle, diplomatie, goût pour le travail en réseau ;

Excellentes capacités rédactionnelles et de synthèse ;Appétence pour la pédagogie et l'impact social de la formation professionnelle. Vous aimez bâtir des solutions à fort impact pour accompagner dév des compétences pro ; avec votre vision systémique des enjeux de compétences dans l'Indus pharma ; goût du contact, de la co-construction, service client ;poste à la croisée du développement Stratégique, Pédago et Conseil.

Poste en CDI Cadre à pourvoir dès 01-09-25, basé Siège à PARIS CENTRE avec Télétravail hybride (jusqu'à 3 jours/semaine) possible à l'issue de la période de formation en intégration; Package très attractif+ Avantages Groupe.