



<https://latribunelibre.com/emploi/pmo-projets-strategiques-et-responsable-de-la-performance-commerciale-f-h>

PMO Projets Stratégiques et Responsable de la performance commerciale F/H

Description

Être le maillon stratégique d'une organisation est votre moteur
Vous êtes à la recherche de nouveaux défis et souhaitez intégrer une entreprise conviviale et solide à la fois
Alors c'est peut-être vous !

Pour notre enseigne Mabéo Industries, nous recherchons un(e)

PMO projets stratégiques et Responsable de la Performance Commerciale F/H
Basé à Lyon (69) ou Bourg en Bresse (01)

Rattaché(e) au Directeur Général de Mabéo Industries et en interface avec toutes les fonctions de l'entreprise (Directions Régionales, Contrôle de Gestion, Service efficacité opérationnelle, Supply Chain...), vous coordonnez l'ensemble des projets de développement stratégiques pour la société.

A ce titre, en véritable bras droit du Directeur Général, vous facilitez la croissance et l'excellence commerciale de l'entreprise et êtes pilote sur :

- l'animation, la supervision et le pilotage des projets du plan stratégique à 5 ans ;
- les enjeux stratégiques : développement de nouveaux services/marchés, stratégie commerciale, organisation interne...;
- les projets de ciblage d'acquisition et d'intégration ;
- l'aide à la prise de décision : faciliter les processus de prise de décision en fournissant des données, informations et analyses pertinentes, garantissant que les décisions prises soient éclairées et alignées avec la vision long terme de l'entreprise ;
- la garantie de l'excellence commerciale: animation des outils de pilotage commerciaux, innovation, développement du digital ...etc ;

En outre, vous managez la cellule télévente (en assurez l'animation et le développement) ainsi qu'une Cheffe de Projets MOA.

Qualifications

Ce qui est important pour nous

Issu(e) d'une formation supérieure type école de commerce, vous avez une expérience réussie de minimum 3 ans dans le management de projets stratégiques acquise en tant que consultant garantissant votre adaptabilité et votre recul sur les organisations.

La connaissance du secteur industriel et de la distribution professionnel est un atout supplémentaire.

Doté(e) d'une excellent sens relationnel, vous être force de proposition et savez challenger les personnes avec lesquelles vous travaillez.

Organisme employeur

Mabéo Industries

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
FOURNITURES ET
ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS
DIVERS

Lieu du poste

69386, LYON 06, LYON, France

Date de publication

27 août 2024 à 19:02

Valide jusqu'au

26.09.2024

Les bonnes raisons de nous rejoindre :

- L'opportunité d'intégrer et d'évoluer au sein d'un groupe attentif au développement de chacun de ses collaborateurs, et en pleine croissance !
- Bénéficier d'un parcours d'intégration et de formation personnalisé vous permettant de découvrir l'entreprise et vos collègues, de bien appréhender vos missions, et de maîtriser nos outils et process ;
- Une rémunération fixe sur 12 mois + variable sur objectifs ;
- Une voiture de fonction + carte essence/péage ;
- Une carte affaires
- Participation; intéressement
- La possibilité de télétravailler conformément à notre accord d'entreprise ;
- Vous êtes bénéficiaire d'une reconnaissance de travailleur handicapé Nous nous engageons pour l'emploi des personnes en situation de handicap et mettons en place les dispositifs de maintien dans l'emploi nécessaires. Oui, chaque candidat est considéré selon ses compétences, sa motivation et son potentiel.