



<https://latribunelibre.com/emploi/previsionniste-de-ventes-f-h-3>

Prévisionniste de Ventes F/H

Description

Ce que vous ferez au quotidien :

- Construire, consolider et valoriser les prévisions de ventes avec FuturMaster.
- Analyser la fiabilité des prévisions (écarts, biais, KPIs) et proposer des plans d'actions.
- Mettre en place et suivre des tableaux de bord pour piloter l'activité (hebdo/mensuel).
- Animer les revues prévisions avec les responsables de marchés et parties prenantes internes.
- Contribuer ponctuellement aux process ADV Export (environ 10 % du temps).

Pourquoi les rejoindre ?

- Rôle clé au carrefour des équipes commerciales, industrielles et supply.
- Environnement BtoC avec portefeuille produits riche et enjeux de saisonnalité.
- latitude pour structurer les KPIs et améliorer en continu les processus prévisions.

Rémunération

- 35-37 K€ brut/an selon profil et expérience.
- Tickets resto, mutuelle, etc.

Qualifications

Compétences techniques :

- Aisance marquée avec les chiffres, analyse de données et interprétation business.
- Maîtrise d'Excel, PowerPoint et Word.
- Connaissance de FuturMaster (fort atout) et de l'AS400 (plus apprécié).
- Savoir-être
- Esprit d'équipe et sens client développés.
- Organisation, rigueur, adaptabilité et réactivité à toute épreuve.
- Capacité à être rapidement opérationnel(le) et autonome.

Organisme employeur

PAGE PERSONNEL

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES COMMERCES DE
DÉTAIL SPÉCIALISÉS DIVERS

Lieu du poste

27105, GRAND
BOURGTHEROULDE, GRAND
BOURGTHEROULDE, France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
37000 €

Date de publication

11 janvier 2026 à 10:03

Valide jusqu'au

10.02.2026