



<https://latribunelibre.com/emploi/previsionniste-de-ventes-f-h>

Prévisionniste de Ventes F/H

Description

Ce que vous ferez au quotidien :

- Construire, consolider et valoriser les prévisions de ventes avec FuturMaster.
- Analyser la fiabilité des prévisions (écart, biais, KPIs) et proposer des plans d'actions.
- Mettre en place et suivre des tableaux de bord pour piloter l'activité (hebdo/mensuel).
- Animer les revues prévisions avec les responsables de marchés et parties prenantes internes.
- Contribuer ponctuellement aux process ADV Export (environ 10 % du temps).

Pourquoi les rejoindre ?

- Rôle clé au carrefour des équipes commerciales, industrielles et supply.
- Environnement BtoC avec portefeuille produits riche et enjeux de saisonnalité.
- Latitude pour structurer les KPIs et améliorer en continu les processus prévisions.

Rémunération

- 35-37 K€ brut/an selon profil et expérience.
- avtickets resto, mutuelle, etc.

Qualifications

Compétences techniques :

Organisme employeur

PAGE PERSONNEL

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES COMMERCES DE
DÉTAIL SPÉCIALISÉS DIVERS

Lieu du poste

27105, GRAND
BOURGtheroulde, GRAND
BOURGtheroulde, France

Salaire de base

35000 € - Salaire de base
37000 €

Date de publication

1 novembre 2025 à 08:05

Valide jusqu'au

01.12.2025

- Aisance marquée avec les chiffres, analyse de données et interprétation business.
- Maîtrise d'Excel, PowerPoint et Word.
- Connaissance de FuturMaster (fort atout) et de l'AS400 (plus apprécié).

Savoir-être

- Esprit d'équipe et sens client développés.
- Organisation, rigueur, adaptabilité et réactivité à toute épreuve.
- Capacité à être rapidement opérationnel(le) et autonome.