



<https://latribunelibre.com/emploi/previsionniste-des-ventes-f-h>

Prévisionniste des ventes F/H

Description

Pleinement intégré(e) à l'équipe S&OP, le/ la candidate aura la responsabilité d'établir et consolider les prévisions de ventes d'un portefeuille de marques en intégrant les informations issues des Directions Commerciales, Marketing et Services clients.

En particulier, le / la candidate sera en charge des missions suivantes :

Consolider les informations nécessaires à la prévision des ventes

- Etablir, pour les articles standards, une prévision de ventes basée sur des modèles statistiques et les données historiques après traitement ;
- Recueillir les données nécessaires, en provenance des Ventes, afin de réaliser les prévisions d'articles en promotion ;
- Recueillir les données nécessaires, en provenance du Marketing, pour les lancements, les événements marketing et autres événements spéciaux ;
- Analyser les tendances de vente et identifier les facteurs d'évolution par produit ;
- Coordonner les actions de réconciliation de données et de prévision avec les autres fonctions de l'entreprise.

Réaliser le calcul des prévisions de ventes

- Analyser et valider les données utiles aux calculs des prévisions de ventes ;
- Calculer les prévisions de ventes à partir du logiciel de modélisation statistique ;
- Vérifier l'exactitude des analyses statistiques et mettre en évidence les tendances inattendues ;
- Proposer, si nécessaire, des mesures d'optimisation de la prévision des ventes ;
- Compiler et synthétiser les prévisions statistiques à destination des Directions concernées.

Piloter au plus juste les volumes promos du portefeuille de ses marques pour assurer la production des volumes requis pour la bonne exécution de nos plans commerciaux et réduire le stockage, la destruction de produits et les ruptures, et ainsi les coûts associés.

Contribuer à la préparation et l'animation des réunions mensuelles de pilotage de la demande.

Participer à l'amélioration continue et au suivi des KPI de performance de

Organisme employeur

Carambar & Co - Issy-les-Moulineaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
SUCRE, CHOCOLAT ET
CONFISERIE

Lieu du poste

92040, ISSY LES MOULINEAUX,
ISSY LES MOULINEAUX, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

1 octobre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

31.10.2024

la prévision des ventes.

Qualifications

Vous pourriez être la personne idéale que nous recherchons si...

- Vous êtes de formation **bac+4/5 ingénieur généraliste, école de commerce ou formation universitaire**
- Vous avez idéalement effectué une première expérience significative en prévision de ventes / Demand planning
- Maîtrise des outils APS (APO, IBP ou autres outils APS)
- Vous êtes reconnu(e) pour votre esprit analytique et capacité de synthèse, votre aisance relationnelle et assertivité, votre capacité à travailler en équipe et adaptabilité.
- Vous aimez les chiffres et vous êtes à l'aise avec les systèmes d'information & outils (Excel, Power BI...)