



<https://latribunelibre.com/emploi/ref-aw-mv-sales-manager-dans-laeronautique-f-h>

## Ref AW MV SALES MANAGER dans l'AERONAUTIQUE F/H

### Description

Rapportant au Responsable des Ventes **vous êtes en charge du pilotage, du suivi et du développement des ventes des OEM (capteurs) ainsi que de l'après-vente pour des grands comptes motoristes et aéronautiques.**

Conformément aux orientations stratégiques (Plan) et en lien avec les différentes BU et les 3 usines de production (France – UK – Mexique) dont vous êtes le référent, vous :

- **Développez et gérez les relations avec les clients et recherchez des opportunités**
- Gérez les prévisions de vente mensuelles et actualisez le Plan
- Réalisez des road mappings pour vos clients clés
- Renseignez les différentes BU en vue de leurs business plans ainsi que sur les opportunités ou non d'appel d'offres
- **Soumettez les offres pour avis auprès des BU concernées et vérifiez les conditions contractuelles**
- **Pilotez les négociations, préparez les revues d'avancement**
- Actualisez et définissez les prix en accord avec votre responsable et les BU
- **Gérez l'avancement des besoins clients pour les commandes existantes ou à venir**
- Informez régulièrement vos partenaires

Dans la mesure où vous disposez d'une solide expérience dans ce domaine et réussissez ce challenge, un poste de Direction des Ventes à l'International est à envisager

### Qualifications

–

– **Bac + 5 ingénieur commercial**

– **Expérience minimale de 6 ans en relations et développement clientèle pour de grands**

**comptes en B to B**

– **Gestion de comptes clients**

– **Familier de la data : analyse – support aux décisions**

**Organisme employeur**  
CIMEM

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
18033, BOURGES, BOURGES,  
France

**Salaire de base**  
55000 € - **Salaire de base**  
70000 €

**Date de publication**  
19 octobre 2025 à 09:06

**Valide jusqu'au**  
17.11.2025

– **Connaissance du secteur aéronautique souhaitable**

- **Anglais et Français très bon niveau**
- **Leadership**
- **Autonome**
- **Motivé – Dynamique**
- **Organisé – Rigoureux**
- **Culture du résultat**
- **Bon communicant**
- **Excellent relationnel**
- **Disponible pour déplacements en France et en cas d'évolution à l'International (France- EMEA)**