



<https://latribunelibre.com/emploi/referent-technique-et-commercial-imprimerie-f-h>

Référent Technique et Commercial Imprimerie F/H

Description

Ce que vous ferez

- **Vos missions au quotidien :**

- Réparation et maintenance des sècheurs UV GEW (lampes et cassettes UV)
- Gestion du SAV : diagnostics, réparations, interventions sur site
- Réalisation de rétrofits (interventions pouvant durer de 2 à 3 jours sur site)
- Support technique auprès de l'équipe administrative pour répondre aux demandes clients
- Gestion des interventions et du suivi SAV
- Vente de pièces détachées et proposition de contrats de maintenance

- **Missions ponctuelles :**

- Action de fidélisation auprès de la clientèle existante (industrie de l'imprimerie, secteur bobine/feuille, étiquette adhésive)
- Développement commercial sur d'autres marques et produits

- **Votre poste par rapport à d'autres entreprises :**

- Vous évoluerez dans un environnement où l'agilité et la polyvalence sont essentielles. Vous aurez une grande autonomie dans la gestion de vos missions, et aurez la possibilité d'évoluer tant sur le plan technique que commercial.

Avec qui

- **Votre future équipe :**

Vous ferez partie d'une équipe soudée, où la collaboration est clé. Au sein de cette petite structure, vous serez régulièrement en contact avec les différents membres de l'équipe, avec une ambiance dynamique et une forte implication de chacun dans le développement de l'entreprise.

- **Votre futur manager :**

Vous serez encadré par le dirigeant, passionné par le secteur de l'imprimerie et des nouvelles technologies, offrant un style de management bienveillant, axé sur la confiance et la responsabilité.

- **Votre future entreprise :**

Une **TPE innovante**, en pleine croissance, spécialisée dans les

Organisme employeur
ADITO DEVELOPPEMENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
AUTRE MISE À DISPOSITION DE
RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste
42218, ST ETIENNE, ST
ETIENNE, France

Salaire de base
32000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication
21 octobre 2025 à 13:07

Valide jusqu'au
20.11.2025

technologies d'impression et de séchage UV. Avec des clients dans des secteurs variés, l'entreprise valorise l'autonomie, la polyvalence et l'implication de chacun.

Ce qu'on attend de vous

- **Dans 1 mois :**

Vous aurez pris en main les aspects techniques du poste (réparation, maintenance, retrofit) et serez à l'aise dans la gestion des interventions SAV.

- **Dans 3 mois :**

Vous aurez pris des responsabilités dans le développement commercial, en vendant des pièces détachées et des contrats de maintenance. Vous maîtriserez les process internes et aurez initié des démarches de fidélisation client.

- **Dans 6 mois :**

Vous aurez pleinement intégré la gestion du SAV et des aspects commerciaux, avec des interventions réussies et un portefeuille de clients fidélisés.

- **Dans un an, vous saurez que votre mission est réussie si :**

Vous avez contribué à l'expansion de la gamme de produits, apporté des solutions techniques efficaces aux clients et développé une relation de confiance avec la clientèle.

La suite des événements

Si vous êtes sélectionné, voici les étapes du recrutement :

1. Entretien téléphonique avec notre cabinet de recrutement
2. Entretien technique avec un responsable de l'entreprise
3. Rencontre avec l'équipe et présentation de l'environnement de travail
4. Proposition de contrat

Qualifications

Vous allez réussir car

- **Vous avez ces compétences clés :**

- Expérience en maintenance, réparation, ou production dans l'imprimerie bobine/feuille
- Compétences techniques en électromécanique
- Connaissance ou expérience en séchage UV
- Bon niveau d'anglais technique (niveau basique suffisant)

Vous aimez :

La possibilité d'évoluer dans un environnement où chaque action a un réel impact, où vous pourrez mettre à profit votre polyvalence et autonomie.

Travailler dans une entreprise agile et humaine, où vous êtes impliqué dans les décisions et où vous avez une grande liberté dans l'organisation de votre travail.

N'attendez plus, postulez

Les compétences bonus qui vous permettront de vous démarquer :

- Expérience technique dans le monde de l'imprimerie
- Votre appétence commerciale

Nous avons hâte de découvrir votre parcours !