



<https://latribunelibre.com/emploi/regional-inside-sales-assistant-f-h>

Regional Inside Sales Assistant F/H

Description

Le RISA (Regional Inside Sales Assistant) fournit un appui commercial, marketing et administratif à l'équipe commerciale pour l'accompagner lors des différentes phases du process de vente. Il/elle intervient particulièrement dans la phase de génération de lead et a comme objectif le développement d'un pipe commercial qualifié.

Missions principales :

- Planification et exécution de campagnes de génération de lead
- Gestion des leads prospects sur un premier niveau (qualification de la base des leads, prise de briefs, envoi des documents marketing d'informations, transfert au commercial, prise de rendez-vous pour démonstrations, démonstration de premier niveau à distance...)
- Réalisation des documents commerciaux d'aide à la vente
- Organisation et gestion du back office prospects (CRM)
- Partage de lead avec partenaires en coordination avec l'ingénieur commercial
- Analyser les actions de génération de leads
- Suivi des KPI de transformations de leads
- Mettre en œuvre et suivre les indicateurs de satisfaction partenaires sur les leads partagés avec ces derniers

Qualifications

Vous êtes tenace, combatif, dynamique et êtes un fin négociateur.

Vous avez une bonne connaissance du marché et de ses acteurs.

Vous vous demandez encore pourquoi rejoindre Neoledge ?

Neoledge vous propose un cadre de travail bienveillant, rythmé et ambitieux.

NeoLedge, se positionne en spécialiste et expert des domaines suivants :

- Dématérialisation de documents
- Acquisition omnicanale de l'information

Organisme employeur
NEOLEDGE

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL EN SYSTÈMES ET
LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste
75108, PARIS 08, PARIS, France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication
7 octobre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au
06.11.2024

- Gestion Electronique de Documents (GED / ECM / EDM)
- Management des processus d'entreprises (BPM) / Travail collaboratif
- Supervision et contrôle des dossiers d'affaires / Case management

Grâce à son réseau de partenaires certifiés, NeoLedge bénéficie d'une présence en Europe, en Amérique du Nord et en Afrique. NeoLedge gère par le biais de ses solutions plusieurs millions de documents pour plusieurs dizaines de milliers d'utilisateurs quotidiens.

La cerise sur le gâteau ? Une carte tickets restaurants (9€/jour dont 60 % pris en charge par NeoLedge), environ 10 de RTT/an, 2 jours de télétravail/semaine, une mutuelle d'entreprise, la prise en charge à 50% de votre titre de transport, de l'intéressement, des locaux modernes et une surtout une bonne ambiance de travail.