



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-export-solutions-et-produits-marches-offshore-f-h>

RESPONSABLE COMMERCIAL EXPORT /Solutions et produits marchés offshore F/H

Description

Vos missions principales sera de générer, développer et clôturer des opportunités commerciales (solutions dans la préservation environnementale maritime) :

- Identifier et développer de nouveaux leads B2B,
- Gestion de la conversion des prospects en clients grâce à la recherche de comptes, à l'identification des acteurs clés et à la génération d'intérêt pour les activités de l'entreprise.
- Créer et donner des présentations commerciales efficaces, négocier et traiter les objections jusqu'à la conclusion des affaires,
- Vendre l'activité de l'entreprise via appels d'offres (suite et réponse aux appels d'offres nationaux et internationaux)
- Offrir une expérience client exceptionnelle et entretenir des relations d'affaires durables en assurant le suivi,
- Mise en œuvre de feedback et de reporting.

Vous rapporterez directement au Chef des Ventes et vous pourrez compter sur une belle équipe

Qualifications

- Expertise Biodiversité, acoustique sous marine et Pêche,
- Au moins minimum 5 années d'expérience en qualité de chef de projet ou dans le développement commercial export
- Connaissance de l'industrie offshore maritime et désir de se renseigner continuellement sur les nouvelles tendances, les concurrents et le marché en général,
- Bonne compréhension de la méthodologie de vente dans ce secteur,
- Excellentes compétences en communication et dans les techniques d'approches commerciales
- Solides compétences analytiques pour identifier les besoins des clients
- Excellentes compétences de présentation et de négociation,

Organisme employeur
SEARCH PERFORMANCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base
45000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication
16 mars 2026 à 10:03

Valide jusqu'au
12.04.2026

- Esprit d'équipe positif,
- Français et anglais parlés/écrits couramment, autres langues appréciées

-Poste organisation hybride (home office possible 70% et déplacements au siège selon convenance et sur des salons en France et en Europe si besoin)