



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-achats-f-h-60>

Responsable Achats F/H

Description

Nous recherchons **un(e) responsable achat H/F** dans le cadre d'un CDI. Dans ce rôle, vous serez chargé de déployer la stratégie & la politique des Achats en conformité & cohérence avec la stratégie de l'entreprise, de négocier l'ensemble des contrats et accords commerciaux avec les fournisseurs, d'optimiser le sourcing.

- Vos missions principales :

Etablir et suivre la stratégie & performance Achat :

- Suivre les engagements de dépenses dans le respect du budget / identifier & anticiper les écarts aux budgets, savoir les expliquer,
- Identifier les sources d'économie et piloter des plans d'actions de réduction des coûts.
- Assurer une veille économique et technologique pour se tenir informé des évolutions du marché / et une veille administrative pour répondre aux exigences normatives et réglementaires,

Manager les approvisionnements :

- Sélectionner, entretenir la relation et évaluer/challenger la performance des fournisseurs,
- Auditer les fournisseurs clés et/ou critiques,
- Définir les points de commandes et les tailles de lot des pièces achetées,

Négocier les achats :

- Négocier et suivre les contrats (cahier des charges, prix, conditions de paiement, ...) des fournisseurs et sous-traitants,

Manager l'équipe (1 personne)

Coordonner les projets d'investissements dans la rédaction du cahier des charges, le choix des fournisseurs et des financements, assurer le suivi et le respect des éventuels délais,

Gérer les litiges fournisseurs.

Organisme employeur
PTP INDUSTRY

Type de poste
Temps plein

Secteur
FONDERIE DE FONTE

Lieu du poste
88372, RAON L ETAPE, RAON L
ETAPE, France

Salaire de base
45000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication
25 septembre 2025 à 19:05

Valide jusqu'au
25.10.2025

Qualifications

- Les compétences attendues :

Vous êtes la personne idéale si vous possédez :

- Une expérience réussie sur un poste similaire, idéalement dans l'Industrie
- Des compétences avérées en négociation commerciale et gestion de contrats,
- De bonnes connaissances techniques, lecture et interprétation de plan,
- Des connaissances juridiques (contrats, litiges...),
- Une maîtrise des systèmes d'information logistique ERP et des outils bureautiques,
- Un bon niveau d'anglais
- Une capacité à gérer les priorités
- D'excellentes qualités relationnelles