



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-business-developpement-supply-pieces-et-services-f-h>

## Responsable Business Développement Supply Pièces et Services F/H

### Description

Rattaché(e) au directeur commercial et au sein d'une équipe de 5 personnes, vos missions sont : Définir et piloter la stratégie commerciale et marketing opérationnelle des activités pièces et services, en lien avec les orientations du management, dans un environnement en pleine transformation digitale et concurrentielle. Analyser les dynamiques du marché (évolution de la demande, comportements clients, positionnement des acteurs) afin d'identifier les leviers de croissance et d'amélioration de la performance réseau. Proposer et déployer de nouvelles offres, services ou outils digitaux favorisant la satisfaction client, la rentabilité et la fidélisation du réseau. – Superviser la gestion des gammes et l'approvisionnement, incluant le lancement de nouveaux produits, la mise à jour des références, la gestion tarifaire et la performance des stocks. – Optimiser les partenariats fournisseurs et prestataires, de la sélection à la contractualisation, tout en garantissant la qualité des prestations, la cohérence des conditions commerciales et la fluidité logistique. – Coordonner les campagnes commerciales et programmes promotionnels, tant pour le réseau interne que pour les partenaires externes, en cohérence avec la stratégie globale de l'entreprise. – Assurer la qualité et la fiabilité du service supply chain, en suivant les indicateurs de performance logistique et en proposant des actions correctives. – Concevoir et animer les supports commerciaux et outils de communication à destination du réseau et des équipes internes (plateformes digitales, reporting, argumentaires, newsletters, etc.). – Contribuer au pilotage de la performance commerciale et à la remontée d'informations terrain, en animant les réunions et comités dédiés à son périmètre.

### Qualifications

Pour ce poste: – Diplômé(e) d'un Bac +5 (école de commerce, d'ingénieur ou université) avec spécialisation en marketing, commerce ou secteur automobile. – minimum 5 ans d'expérience dans le développement commercial et/ou la gestion d'activité pièces et services dans le secteur automobile ou industriel. – Solides connaissances des métiers de l'après-vente (maintenance, mécanique, carrosserie, pneumatiques, accessoires...). – Maîtrise des outils d'analyse et de pilotage (Excel, BI, indicateurs de performance). – Excellente capacité à conduire des projets transverses et à négocier avec des partenaires multiples. Aisance relationnelle, sens du service et goût pour le travail en réseau. Anglais professionnel courant, à l'oral comme à l'écrit, dans un environnement international. Rémunération : 55 à 60K€ sur 12 mois et variable 15K Poste à pourvoir immédiatement

**Organisme employeur**  
Sinclair Ressources

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS  
HOLDING

**Lieu du poste**  
92035, LA GARENNE  
COLOMBES, LA GARENNE  
COLOMBES, France

**Salaire de base**  
55000 € - **Salaire de base**  
60000 €

**Date de publication**  
20 octobre 2025 à 15:07

**Valide jusqu'au**  
07.11.2025