



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-b-to-b-f-h>

Responsable Commercial B to B F/H

Description

Vos missions :

- Analyser le marché
- Prospecter et développer le portefeuille client en conformité avec la stratégie de la société
- Assister et conseiller les prospects et les clients, dans la détermination de leurs besoins et identifier les projets
- Etablir et transmettre les offres commerciales aux clients
- Rédiger les comptes-rendus suite à vos visites clients et prospects, en soulignant les points significatifs et les projets
- Procéder à la réception des demandes des clients
- Réaliser une veille concurrentielle permanente
- Zone géographique : Ile de France et départements limitrophes

Qualifications

Vous justifiez d'une expérience professionnelle réussie dans un poste similaire

Vous avez déjà adressé la typologie de clients suivante : Transporteurs, loueurs de matériel, loueurs de véhicule industriels avec ou sans chauffeurs ou encore des mainteneurs de flottes de véhicules et/ou matériel TP, etc.

La connaissance du Transport Routier de Marchandises (TRM) et de la maintenance des Véhicules Industriels (VI) serait un véritable atout

Vous savez bâtir votre plan de prospection, créer le contact et allez jusqu'au closing d'une affaire

Vous êtes positif, enthousiaste et avez une grande capacité d'écoute

Vous êtes autonome, organisé et avez une excellente communication

Organisme employeur

LEARN2FLY RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

77284, MEAUX, MEAUX, France

Date de publication

17 septembre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

17.10.2024