



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-batiments-f-h-22>

RESPONSABLE COMMERCIAL BATIMENTS F/H

Description

Les responsabilités clés :

Analyse et conseil personnalisé :

- Prospecter activement pour identifier de nouveaux projets dans la région ciblée.
- Identifier leurs besoins techniques spécifiques.
- Accompagner les clients dans la conception et la réalisation de leurs projets de construction.

Elaboration de projets :

- Contribuer à la réussite de chaque projet en collaborant avec les équipes internes et externes.

Qualifications

Nous recherchons un(e) professionnel(le) motivé(e) et passionné(e), doté(e) des qualités suivantes :

Formation et expertise :

Diplômé(e) Bac+3 à Bac+5 en commerce avec expérience dans le secteur de la construction.

Autonomie et organisation :

Personne structurée, capable de gérer les priorités avec rigueur et de prendre des initiatives pour faire avancer les projets.

Passion et ambition :

Enthousiasmé(e) par le domaine de la construction, le(la) candidat(e) aspire à devenir un(e) véritable expert(e) dans son métier et à contribuer activement à des projets d'envergure.

Compétences relationnelles :

Sens du contact humain, allié à des compétences commerciales, fait du(de la) candidat(e) un(e) négociateur(trice) persévérant(e) et orienté(e) vers les solutions.

Le(la) candidat(e) sait établir des relations solides et durables avec ses interlocuteurs, en faisant preuve de dynamisme et d'ambition.

Organisme employeur
ETIAH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
59350, LILLE, LILLE, France

Salaire de base
45000 € - **Salaire de base**
80000 €

Date de publication
12 octobre 2025 à 11:06

Valide jusqu'au
09.11.2025

