



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-blocs-operatoires-nord-f-h>

## Responsable commercial blocs opératoires Nord F/H

### Description

Responsable Commercial  
Division Bloc Opérateur (H/F)  
SECTEUR ZONE NORD (48 départements)

Vous êtes rigoureux(euse) et organisé(e) ? le travail en équipe vous anime ? Rejoignez notre équipe en tant que commercial(e) du bloc opératoire Nord et participez activement au développement commercial !

#### Missions :

En tant que responsable commercial de la division des blocs opératoires zone Nord, vous serez chargé(e) de :

- Développer et fidéliser votre portefeuille clients,
- D'entretenir un réseau relationnel de proximité avec vos interlocuteurs,
- De cibler et prospecter les clients potentiels,
- D'assurer la présentation ainsi que la promotion des gammes du bloc opératoires auprès des établissements ciblés,
- en partenariat avec les responsables régionaux de votre secteur,
- D'organiser, accompagner et suivre les essais produits dans le bloc opératoire,
- D'assurer les formations des soignants au bon usage des dispositifs médicaux,
- D'anticiper et accompagner le traitement des différents appels d'offres sur votre secteur pour les produits ciblés,
- De mener un travail de veille permanente et concurrentielle sur votre marché afin de remonter les informations
- en interne et d'optimiser en permanence les gammes de produits,
- De participer à la création, au développement de nouveaux produits et outils de communication avec notre service marketing et communication,
- D'élaborer un reporting d'activités journalier avec le Directeur des Ventes.

Cette liste de missions est non exhaustive.

### Qualifications

#### Profil recherché :

Formation de type BAC +2 dans le domaine commercial ou IBODE  
Expérience justifiée et réussie d'au minimum 3 ans en tant que commercial B to B, idéalement dans le secteur médical et idéalement dans l'environnement du bloc opératoire ou IBODE  
Vous avez un sens du relationnel et appréciez créer des partenariats fidèles avec vos clients.  
Votre sens de la curiosité et votre organisation seront des atouts importants pour présenter l'ensemble de nos gammes produits à promouvoir.

**Organisme employeur**  
LABORATOIRES EUROMEDIS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS  
HOLDING

**Lieu du poste**  
60451, NEUILLY SOUS  
CLERMONT, NEUILLY SOUS  
CLERMONT, France

**Date de publication**  
22 octobre 2025 à 09:07

**Valide jusqu'au**  
21.11.2025

Vous êtes créatif et dynamique.  
Permis B en cours de validité.  
Maîtrise de l'outil informatique.

Conditions du poste :

Déplacements dans tout le secteur Nord de la France (48 départements)

Type de contrat : CDI

Statut : Forfaits-Jours

Rémunération : selon profil et expérience

Avantages : Véhicule de fonction – Primes sur objectifs – Prime de 13eme mois –

Prime d'ancienneté – CSE

d'entreprise