



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-chantier-f-h>

RESPONSABLE COMMERCIAL CHANTIER F/H

Description

Dans le cadre d'une création de poste, Grosfillex recrute un RESPONSABLE COMMERCIAL CHANTIER (H/F), avec une perspective d'évolution pour un poste de RESPONSABLE D'AGENCE (H/F). Rattaché(e) à la Direction Commerciale Réseau Chantier France, vous pilotez le développement commercial « chantier », avec une forte orientation prospection, conquête et montage d'affaires, sur des marchés à forts enjeux (réhabilitation, logement social, promotion).

Vos missions seront les suivantes :

- Développer l'activité commerciale chantier (fourniture et pose) auprès des acteurs clés du bâtiment : entreprises générales, promoteurs, bailleurs sociaux, donneurs d'ordre publics et privés, en neuf comme en réhabilitation.
- Mener une prospection active et structurée sur des marchés à forts enjeux (promotion neuve, logement social, réhabilitation).
- Piloter la relation commerciale et le montage des affaires, de l'identification des opportunités jusqu'à la conclusion des projets.
- Participer à la réponse aux appels d'offres publics et privés : analyse et qualification des dossiers, relevés sur site, études de faisabilité, préchiffrage et coordination avec les équipes études techniques et travaux.
- Identifier les leviers économiques, contribuer à la sélection des affaires et sécuriser la rentabilité des opérations.
- Assurer la négociation commerciale et le suivi des dossiers jusqu'à leur contractualisation.
- Contribuer à la structuration de l'activité chantier et à la préparation de la création d'une agence, avec une perspective d'évolution vers un poste de Responsable d'Agence.
- Participer à la remontée d'informations marché et à la construction de la stratégie commerciale locale.

Cette liste de missions n'est pas exhaustive et pourra être amenée à évoluer.

Caractéristiques du poste :

Rémunération : Fixe selon expérience et profil + Variable + Véhicule de fonction

Localisation : Strasbourg, avec un rayonnement sur les départements : 67, 68, 57, 88, 54

Perspective d'évolution : Responsable d'agence HF

Qualifications

Profil recherché :

Expérience : Expérience confirmée dans la vente BtoB dans le secteur du bâtiment. Une pratique des appels d'offres publics ou privés et des opérations de réhabilitation est fortement appréciée.

Organisme employeur
HC RESOURCES

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste
67482, STRASBOURG,
STRASBOURG, France

Date de publication
4 février 2026 à 20:02

Valide jusqu'au
06.03.2026

Compétences clés : Développement commercial et prospection ; connaissance des circuits chantier (maître d'ouvrage, maître d'oeuvre, architectes) ; lecture technique et préchiffrage ; négociation commerciale.

Qualités personnelles : Autonome, structuré(e) et persévérant(e), vous avez un véritable tempérament de développeur et aimez construire une activité dans la durée. Orienté(e) résultats et terrain, vous souhaitez vous inscrire dans un projet évolutif, avec la perspective de prendre des responsabilités élargies dans un contexte de création d'agence. »