



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-export-aromes-f-h-2>

Responsable commercial export arômes F/H

Description

Responsabilités :

- Développer et gérer les relations commerciales avec les clients européens.
- Identifier et prospector de nouveaux clients potentiels sur le marché européen.
- Promouvoir les compositions parfumées auprès des clients existants et potentiels.
- Négocier les contrats et les accords commerciaux.
- Assurer le suivi des commandes et des livraisons pour garantir la satisfaction des clients.
- Collaborer avec les équipes internes pour répondre aux besoins spécifiques des clients.
- Participer à des salons et des événements commerciaux
- Analyser les tendances du marché et proposer des stratégies de développement commercial.

Qualifications

Compétences requises :

- Formation supérieure en commerce ou dans un domaine connexe.
- Minimum de 5 ans d'expérience en gestion commerciale export.
- Maîtrise de l'anglais et d'une autre langue européenne (un atout).
- Expérience avérée en tant que Responsable commercial export, de préférence dans le secteur des Arômes.

Organisme employeur

Hays France

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

06069, GRASSE, GRASSE, France

Salaire de base

55000 € - **Salaire de base**
65000 €

Date de publication

2 octobre 2025 à 19:06

Valide jusqu'au

01.11.2025