



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-export-f-h-13>

RESPONSABLE COMMERCIAL EXPORT F/H

Description

Rattaché(e) au PDG, vous aurez comme objectif le développement et la fidélisation du portefeuille client sur le marché national et international ainsi que le suivi commercial de vos affaires.

Le poste est basé dans l'Orne (61) avec des déplacements fréquents dans les pays où les produits sont commercialisés (Europe, Chine ...).

Vos principales missions seront les suivantes :

- Acquérir de nouveaux clients en France et à l'étranger et gérer les relations clients existantes
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales en France et à l'International
- Découvrir de nouvelles cibles de canaux de distribution
- Assurer une veille concurrentielle du marché des compléments alimentaires en France et à l'étranger
- Aviser le service commercial des demandes des clients dans le cadre des rendez-vous commerciaux
- Négocier et signer les contrats avec les clients
- Assurer le reporting de l'activité commerciale auprès de la direction

Qualifications

- Formation commerciale (Bac + 5), Ecole de Commerce ou équivalent
- Expérience préalable à l'international dans la vente de produits alimentaires ou de cosmétiques en France et à l'export
- Anglais courant

Organisme employeur

AGNES B RECRUTEMENT & COACHING

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

61344, RANES, RANES, France

Salaire de base

65000 € - Salaire de base
85000 €

Date de publication

29 octobre 2025 à 14:06

Valide jusqu'au

28.11.2025

- Aimant le défi et la découverte de nouveaux clients
- Capacités de communication et d'organisation
- Source de propositions

Rémunération et Avantages

- Rémunération composée d'un fixe et de primes d'objectifs (de 65K€ à 85K€)
- **La localisation du poste est adaptée aux candidats.**
- **Une formation interne est prévue.**