



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-f-h-118>

## Responsable Commercial F/H

### Description

Au sein d'un environnement de travail façonné par l'innovation, la sécurité et le travail d'équipe, nous nous attaquons, chez TK Elevator, à l'un des plus grands défis du 21<sup>e</sup> siècle : la mobilité urbaine.

Ingénieurs, chefs de projet, informaticiens, techniciens de maintenance, commerciaux ou apprentis : TK Elevator est l'employeur idéal pour concrétiser vos ambitions et aller toujours plus loin.

Rejoignez-nous !

Nous recherchons un/une **Responsable Commercial (F/H)** pour notre **Agence de Languedoc- Roussillon, site de Nîmes (30)**.

CDI temps plein à pourvoir dès que possible.

Sous la supervision du Directeur d'Agence, vous aurez la responsabilité d'accompagner, de gérer et développer l'activité commerciale de votre secteur selon les objectifs fixés.

### A ce titre, vous serez chargé(e) de :

- Prospecter et fidéliser de nouveaux clients ;
- Réaliser la promotion de services et/ou produits de l'entreprise ;
- Chiffrer des offres commerciales, assurer des relevés terrain et suivi des dossiers ;
- Suivre, analyser les résultats commerciaux ;
- Conseiller ses clients sur les solutions techniques appropriées, tout en prenant compte de leurs enjeux.

### Qualifications

#### Votre profil :

Vous justifiez d'une expérience commerciale réussie, de minimum 3 ans, dans la vente de produits avec services associés ou dans la vente de services en B to B.

### Organisme employeur

TK Elevator France

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

AUTRES TRAVAUX  
D'INSTALLATION N.C.A.

### Lieu du poste

30189, NIMES, NIMES, France

### Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**  
50000 €

### Date de publication

6 janvier 2025 à 14:07

### Valide jusqu'au

05.02.2025

Vous êtes doté(e) d'un excellent tempérament commercial et d'un profil orienté développement.

Une bonne connaissance d'un environnement technique, si possible dans le domaine de l'ascenseur, serait un plus.

Ecoute, savoir-être et force de conviction sont autant de qualités qui vous permettront de réussir et d'évoluer au sein de notre entreprise. Capacité d'adaptation, travail en équipe et goût du terrain sont les facteurs clés de votre succès !

**Dans le cadre de notre politique de diversité et d'inclusion, nous encourageons tous types de profils à postuler à cette offre et garantissons un processus de recrutement dénué de toutes formes de discriminations.**