



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-f-h-216>

RESPONSABLE COMMERCIAL F/H

Description

En tant que RESPONSABLE COMMERCIAL, vous jouerez un rôle clé dans le développement stratégique et opérationnel de l'entreprise. Membre du comité de direction, vous pilotez et coordonnez les activités commerciales en lien direct avec les autres services pour garantir la performance et la satisfaction client.

Vos missions principales :

1. Développement commercial :

Vous définissez et mettez en oeuvre la stratégie commerciale afin d'accroître le chiffre d'affaires et de renforcer la présence de l'entreprise sur ses marchés.

2. Structuration des ventes :

Vous veillez au bon fonctionnement de l'ensemble du processus de vente, depuis la prise de commande jusqu'à la facturation, en garantissant la qualité du service client.

3. Coordination des réseaux :

Vous animez et coordonnez les équipes commerciales internes et externes ainsi que les partenariats locaux et nationaux, avec un souci constant de cohérence et d'efficacité.

4. Achats et approvisionnements :

Vous supervisez les achats, gérez les relations fournisseurs et optimisez les flux d'approvisionnement pour assurer la disponibilité et la compétitivité des produits.

5. Gestion du BFR (Besoin en Fonds de Roulement) :

Vous suivez de près les indicateurs financiers liés aux stocks, aux encours clients et aux délais de paiement afin d'assurer une gestion saine et durable de la trésorerie.

Ce descriptif de poste est non exhaustif et pourra évoluer en fonction des besoins de l'entreprise et de vos initiatives.

Qualifications

Vous êtes un leader naturel, capable de fédérer, d'impliquer et de mobiliser vos équipes autour d'objectifs communs. Vous avez le sens des affaires et excellez dans l'art de la négociation, avec une approche stratégique et orientée client.

Homme ou Femme de terrain, vous êtes reconnu pour votre dynamisme, votre réactivité et votre engagement. Vous savez faire preuve de transparence et privilégiez une approche collaborative, dans un esprit d'équipe fort et sincère.

Votre capacité d'écoute, votre pragmatisme et votre aptitude à anticiper les situations vous permettent de prendre des décisions éclairées. Vous êtes à l'aise pour prendre de la hauteur, tout en restant ancré dans les réalités opérationnelles.

Innovant et force de proposition, vous aimez faire évoluer les pratiques et contribuer

Organisme employeur
DE GRAËT CONSULTING

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
87085, LIMOGES, LIMOGES,
France

Date de publication
24 septembre 2025 à 09:07

Valide jusqu'au
24.10.2025

activement à l'amélioration continue. Vous agissez avec humilité et respect de l'humain, en accord avec des valeurs que vous considérez comme essentielles.

Doté d'un excellent relationnel et d'un vrai sens des responsabilités, vous êtes orienté résultats et savez atteindre – voire dépasser – les objectifs fixés avec détermination et méthode.