



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-f-h-217>

Responsable Commercial F/H

Description

Notre client, acteur majeur sur son secteur, recherche un **Responsable Commercial (H/F)** afin de prendre en charge l'intégralité du cycle de ventes.

Entreprise en forte croissance, notre client se distingue par la qualité de ses produits et du service clients.

Vos principales missions s'articulent autour des points suivants:

- Proposer et mener une prospection sédentaire performante ;
- Identifier et exploiter les opportunités de ventes sur les périphéries France et Europe notamment ;
- Assurer une négociation commerciale efficace : établissement des offres et négociation des conditions de vente ;
- Travailler en lien avec différents services du Groupe pour améliorer la visibilité des produits et animer les ventes;
- Amorcer la constitution des dossiers de vente et transmettre l'ensemble des données à l'équipe administrative;
-
- Assurer une liaison efficace avec les différentes équipes du Groupe pour garantir les délais de livraison;
- Tenir des échanges réguliers auprès des équipes comptables pour le paiement des produits;
- Préparer et participer aux réunions hebdomadaires relatives aux études de prix ;
- Tenir à jour les KPI et assurer des reportings réguliers ;
- Garantir la mise à jour systématique des bases de données et outils internes ;

Ce descriptif reprend vos principales missions; il n'est pas limitatif.

Qualifications

Reconnu(e) pour votre autonomie, votre sens de l'écoute et votre esprit d'initiative, vous avez une bonne maîtrise de l'Anglais (écrit et oral).

Vous avez au moins 2 années d'expérience sur des fonctions commerciales.

Poste polyvalent

Poste sédentaire

Organisme employeur

Staff'U

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

77449, SERRIS, SERRIS, France

Date de publication

24 septembre 2025 à 21:10

Valide jusqu'au

24.10.2025