



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-f-h-218>

Responsable Commercial F/H

Description

Le poste :

En tant que **Responsable Commercial de notre agence basée à Perpignan**, vous êtes en charge de l'animation, du développement commercial et de la gestion globale de l'agence. Vous jouez un rôle déterminant dans la mise en œuvre de notre stratégie commerciale en contribuant à la performance, au développement et à la fidélisation de portefeuille Particuliers et (Entrepreneurs/TPE).

Votre équipe est composée de 2 Conseillers Commerciaux et 2 Chargés d'Affaires Entrepreneurs. Vous évoluez dans un environnement commercial avec des objectifs ambitieux à atteindre.

Vos missions principales :

Accompagner votre équipe :

- Vous favorisez le développement et la montée en compétences de vos collaborateurs, à la fois sur les réseaux (B2B) et B2C, en mettant en place des actions d'accompagnement personnalisées et motivantes, dans un climat de confiance et d'entraide.
- Vous suivez et analysez l'activité et les résultats commerciaux de l'équipe, en utilisant des indicateurs de performance pour ajuster les stratégies.
- Vous soutenez l'équipe dans l'atteinte de ses objectifs individuels et collectifs.
- Vous donnez des feedbacks et valorisez les succès.
- Vous valorisez une culture de la responsabilité, de l'autonomie et du résultat.

Animer l'activité commerciale de votre secteur :

- Vous développez et fidélisez le portefeuille client de votre secteur en mettant en place des actions ciblées.
- Vous organisez des événements pour promouvoir les services de l'agence et renforcer la proximité avec les adhérents.
- Vous déployez des partenariats locaux, en établissant des relations solides avec des acteurs de l'économie régionale pour enrichir notre offre et notre visibilité.

Qualifications

Expérience souhaitée :

- Une expérience solide dans la gestion d'équipes commerciales est indispensable.

Organisme employeur

Harmonie Mutuelle

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ASSURANCES

Lieu du poste

66136, PERPIGNAN,
PERPIGNAN, France

Salaire de base

42000 € - **Salaire de base**
46000 €

Date de publication

26 septembre 2025 à 21:04

Valide jusqu'au

26.10.2025

- Vous êtes capable d'accompagner le changement en donnant du sens et vous savez mobiliser et fédérer un collectif autour d'objectifs communs.
- Vous avez démontré vos capacités à accompagner la montée en compétence de vos équipes en mettant en place des actions collectives ou individuelles.
- Vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation, et vous êtes capable de proposer des stratégies innovantes pour développer votre portefeuille client.
- Votre aisance dans l'analyse des résultats commerciaux vous permet d'optimiser les performances de votre équipe.

Qualités personnelles :

- Vous possédez une capacité naturelle à inspirer et à guider les autres, en favorisant la collaboration et en créant un environnement de travail harmonieux.
- Votre aptitude à prendre des décisions éclairées et à motiver votre équipe vous permet de mener à bien des projets ambitieux.
- Vous aimez le terrain et les réseaux pour créer du lien et développer vos contacts. Vous savez prendre la parole pour représenter l'entreprise.
- Votre sens du relationnel et vos capacités de communication vous permettent de vous adapter à des interlocuteurs et situations variés.
- Optimiste, vous voyez le bon côté des choses et vous savez vous remettre en question dans une démarche d'amélioration continue.

Outils informatiques :

- Vous avez une appétence et une capacité d'adaptation à divers outils digitaux nécessaires à l'exercice de vos fonctions.
- Vous serez formé(e) aux logiciels et aux processus internes d'Harmonie Mutuelle.

Nos avantages :

- Prime variable sur les objectifs commerciaux et accord d'intéressement
- Travail du lundi au vendredi / Horaires flexibles
- 22,5 jours de RTT par an
- Véhicule de fonction
- Carte déjeuner à 9,50 € (60 % pris en charge par l'employeur) et avantages CSE (enveloppes loisirs, culture, avantages vacances...)
- Forfait mobilité durable : jusqu'à 300 € par an (cumulable avec le remboursement de l'abonnement aux transports en commun, dans la limite de 500 euros au total)
- Contrat collectif santé et prévoyance
- Plan d'épargne entreprise, plan d'épargne retraite et compte épargne temps
- Formation : un parcours complet avec une plateforme d'apprentissage en ligne
- 2 jours d'engagement solidaire par an au profit d'associations

Le processus de recrutement :

1. Evaluation de votre CV par le recruteur

2. Entretien téléphonique avec le recruteur
3. Entretien RH avec le re