



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-f-h-233>

Responsable commercial F/H

Description

Les miels L'Essaim de la Reine sont présents auprès de plus de 200 clients :

- en CHR : hôtels, caves à manger, bonnes cantines, restaurants gastronomiques...
- chez les détaillants spécialisés : épicerie fines, GSS, magasins bio et vraceries, boulangeries...
- en vente directe : e-shop, sites e-commerce, événementiel et CSE

Chargé(e) à la fois des ventes en pots et demi-gros, vous aimez vendre, le relationnel clients.

Rattaché(e) à la direction, vous mettez en œuvre la stratégie de développement au sein de notre réseau de revendeurs afin de développer les ventes et ouvrir de nouveaux canaux de distribution.

Acquisition

- prise des rendez-vous et organisation d'un planning de prospection sur la Région aquitaine, l'île de France et Centres urbains sur le territoire national
- développement d'un portefeuille de clients (prise de contact mails et téléphone, réalisation de rdv clients sur le lieu de vente et suivi commercial).
- application d'une stratégie de vente spécifique selon la cible et développement d'un discours marque convaincant et adapté à son interlocuteur.
- développement des ventes auprès des entreprises et structures institutionnelles
- élaboration de propositions commerciales
- participation à des salons et événements de vente événementiels de type animations
- ouverture de marchés à l'export

Fidélisation

- gestion et suivi d'un portefeuille de clients existants en autonomie
- initiation de stratégies de vente avec le service marketing afin d'animer les réseaux de ventes et fidéliser nos clients
- s'assurer du réassort régulier et se déplacer régulièrement avec les commerciaux chez les clients.
- visiter les magasins et les points de vente CHR pour le déploiement des offres saisonnières
- organiser et participer à la mise en place de dégustations et événements avec nos clients
- développer des outils de suivi et indicateurs clés de la performance

Organisme employeur

L ESSAIM DE LA REINE

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES)
ALIMENTAIRE SPÉCIALISÉ
DIVERS

Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX,
France

Date de publication

23 octobre 2025 à 19:05

Valide jusqu'au

22.11.2025

Qualifications

Nous recherchons une personne dynamique, autonome et rigoureuse, commerciale dans l'âme avec un excellent relationnel client.

Si vous aimez la vente et l'humain, le travail de terrain, que vous êtes gastronome et convaincu(e) par nos produits, vous êtes peut-être notre futur(e) Responsable développement.

- Bac + 3 minimum en commerce
- vous aimez vendre, les challenges et avez un esprit entrepreneurial
- vous êtes autonome et organisé(e)
- vous êtes formé(e) aux méthodes de ventes et négociation en BtoB
- vous aimez le miel ! et agir pour la préservation de l'environnement