



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-f-h-257>

RESPONSABLE COMMERCIAL F/H

Description

Dans le cadre d'un développement ambitieux, cette entreprise recherche actuellement un Responsable Commercial en CDI à temps plein. Rattaché à un directeur commercial, dans une équipe internationale soudée et engagée, ce poste clé est dédié à la croissance des marchés nationaux et internationaux.

Les principaux enjeux de cette opportunité résident dans votre capacité :

- à identifier de nouveaux partenaires commerciaux,
- à accroître la notoriété de l'entreprise et à garantir durablement les ventes sur les territoires confiés,
- à négocier et conclure des contrats à forte valeur ajoutée.

L'atteinte des objectifs individuels et la contribution active aux résultats de l'équipe commerciale sont au coeur de vos missions.

Votre expertise, votre sens du résultat et votre esprit d'initiative seront vos meilleurs atouts pour mener à bien ces missions dans un environnement stimulant.

Rejoindre cette aventure, c'est prendre part à une structure où l'implication, la possibilité d'évoluer et de relever des défis commerciaux concrets sont encouragées au quotidien.

Vous souhaitez vous investir durablement dans un cadre porteur et propice au développement professionnel ?

Cette opportunité saura répondre à vos ambitions !

Qualifications

Pour accompagner la croissance de cette entreprise dynamique, nous recherchons un Responsable Commercial expérimenté.

- Vous savez construire des relations solides et durables avec vos partenaires,
- vous savez mettre en oeuvre des stratégies de prospection efficaces et de techniques de négociation,
- vous êtes parfaitement à l'aise en anglais afin de pouvoir interagir avec des interlocuteurs internationaux,
- et vous avez une expérience réussie d'au moins 3 ans dans une fonction similaire et dans le secteur des solutions électroniques connectées.

Le profil recherché se démarque également par des qualités humaines fortes :

Organisme employeur

Mercato de l'emploi

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS
CONNEXES

Lieu du poste

34172, MONTPELLIER,
MONTPELLIER, France

Salaire de base

45000 € - Salaire de base
55000 €

Date de publication

2 janvier 2026 à 14:02

Valide jusqu'au

01.02.2026

enthousiasme au quotidien, capacité à s'adapter à un environnement en évolution, prise d'initiative pour anticiper les besoins, esprit d'équipe pour contribuer à un collectif performant, sens du client affirmé et respect des règles et des priorités.

Des déplacements en Europe sont à prévoir de manière régulière.

Vous êtes reconnu pour votre positivité, votre professionnalisme et votre sens aigu du résultat ?

Et vous aspirez à évoluer dans une structure ambitieuse ?

Ce poste offre une réelle opportunité de valoriser votre savoir-faire commercial tout en développant de nouveaux défis dans un cadre stimulant !