



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-food-service-iaa-f-h-2>

RESPONSABLE COMMERCIAL FOOD SERVICE / IAA F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Général, vos missions principales consisteront à :

MISSIONS :

- Achat/vente de fruits secs bruts et/ou de produits transformés par nos soins (toastage, émondage, effilage, concassage, broyage, conditionnement, etc.)
- S'appuyer sur notre réseau de fournisseurs et/ou sur notre cellule Achat groupe pour développer un portefeuille de clients essentiellement B2B (IAA, Food service, Boul'pat, restauration, cash & carry, etc.) et autres opportunités (retail, épicerie-fine, E-Commerce, etc.)
- Développement de gammes complémentaires pour répondre aux nouvelles demandes clients/marché
- Prospection, négociation et vente de PAI
- Mise en place des dossiers de suivi (qualité, cahier des charges, volumes, planning...), en collaboration avec les services concernés
- Suivi des contrôles qualité (validation fiches techniques, analyse et validation process fournisseurs, contrôle et suivi des productions), en synergie avec le service qualité
- Négociation, organisation et suivi de meilleures conditions logistiques (transport et stockage ; gestion en flux tiré)
- Rédaction et contrôle des documents administratifs et commerciaux (contrats, commandes, BL, facturation, documents d'exportation, etc.)
- Management d'une Assistante Commerciale basée Visan.
- Cross-selling gamme PAI des autres sites du groupe (Sofalip Perl'amande à Oraison et Noiseraie production à Mézière en Brenne)

Statut : cadre

- CDI/39h
- Rémunération attractive, comprenant fixe + variable : 40 – 60 K€ selon expérience
- Voiture de fonction, ordinateur portable, smartphone.
- Localisation VISAN ou en distentiel selon profil.
- Déplacements à prévoir (50% du temps) en France et à l'international chez les

Organisme employeur

Mourad Touinsi

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRANSFORMATION ET
CONSERVATION DE FRUITS

Lieu du poste

84150, VISAN, VISAN, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

9 septembre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

09.10.2024

Prospects, clients, fournisseurs et salons.

Qualifications

Ouvert à tout profil, c'est avant tout qui vous êtes et ce que vous pourriez nous apporter qui fera la différence :

- Formation minimum de type BTS/Licence commerciale ou agro/IAA
- Expérience réussie d'au moins 5 ans sur un poste similaire, idéalement dans l'univers des ingrédients et auprès d'une clientèle industrielle et/ou Food Service.
- Connaissance technique des filières, des matières premières brutes et des produits élaborés.

COMPETENCES/CONNAISSANCES REQUISSES :

- Connaissance des référentiels GFSI
- Capacités d'organisation et d'adaptabilité
- Rigueur opérationnelle, capacité à travailler en équipe
- Maîtrise économique des coûts de revient, coût matière, logistique
- Ténacité, réactivité, dynamisme, Culture du résultat
- Agilité dans l'utilisation des outils informatiques (ERP, Excel ; Power BI ; traçabilité)
- Capacité d'analyse et de synthèse, sens de l'observation et de l'écoute, aisance relationnelle et sens du réseau
- Dynamisme, persévérance, ouverture d'esprit, curiosité
- Capacité d'adaptation, d'anticipation et d'initiative
- Anglais parlé et écrit.

maitrise de l'Espagnol serait un plus