



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-itinerant-idf-sud-centre-machines-demballage-f-h-13>

## Responsable Commercial itinérant IDF Sud / Centre – Machines d’Emballage F/H

### Description

Rattaché à notre chef des ventes national, et en appui avec notre service commercial sédentaire basé à notre siège, vous assurez le suivi, la fidélisation et développement de vos clients actifs et la conquête de nouveaux clients, sur ce secteur à fort potentiel. Nos clients sont des industriels de toutes tailles (agroalimentaire, logistique et pharmacie). Vos interlocuteurs sont les services achats, logistique et production, voire le dirigeant des entreprises concernées.

Vente en cycle court, basée sur la vente par démonstration grâce à un stock d'échantillons que vous entretiendrez et renouvellerez.

Vous gérez la totalité de votre activité avec notre CRM : prise de rdv, compte-rendu de visite, devis directs, gestion de la base clients et prospects.

Vous êtes conseil vis-à-vis de vos interlocuteurs et participez à la communication commerciale de l'entreprise.

**Organisme employeur**  
TALENT EXPERT

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
45234, ORLEANS, ORLEANS,  
France

**Date de publication**  
12 octobre 2025 à 21:07

**Valide jusqu'au**  
10.11.2025

### Qualifications

De formation Bac+2, idéalement commerciale, vous justifiez d'une bonne expérience en tant que commercial terrain itinérant (et couvrant plusieurs départements) en vente directe aux industriels sur le secteur IDF Sud / Centre France (dont vous connaissez bien le tissu industriel et économique). Vous savez vendre des produits exigeant un minimum de connaissances techniques, et savez pratiquer la prospection terrain ciblée en porte-à-porte. Vous maîtrisez bien sûr les outils bureautiques et l'utilisation d'un CRM. Votre combativité, sens relationnel, perspicacité, proactivité, aisance avec les chiffres, rigueur, régularité et ténacité dans l'action commerciale, mais aussi votre autonomie, bonne organisation et bonne humeur, vous permettront de réussir dans cette fonction.

Nous vous offrons d'intégrer une fonction clé de notre entreprise, de venir partager nos valeurs de service client, simplicité, convivialité et efficacité. De rejoindre une société qui souhaite apporter à ses salariés la sécurité, le bien-être et les ressources nécessaires pour mener à bien leurs objectifs et exprimer leur plein potentiel. De grandir en responsabilités et compétences. Un statut cadre, une rémunération fixe attractive et un variable motivant à la hauteur de votre efficacité, un véhicule de fonction, PC et téléphone, une formation complète à nos produits et méthodes de vente... Alors, à vous de jouer !