



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-marches-publics-f-h>

Responsable Commercial Marchés Publics F/H

Description

Rattaché au Dirigeant, vous êtes responsable du développement commercial.

Vos Principales Missions :

- Participer à la stratégie commerciale
- Piloter l'activité commerciale
- Gérer le portefeuille de clients et de prospects
- Identifier, contacter, convaincre et suivre les nouveaux clients
- Collecter, étudier et répondre aux appels d'offres publics
- Entretenir une communication étroite avec les sociétés d'assistance à maîtrise d'ouvrage et les élus territoriaux
- Maintenir une relation régulière avec les grands donneurs d'ordre
- Organiser et assurer la présence de la société aux événements
- Représenter et promouvoir les valeurs et l'image de l'entreprise

Qualifications

Diplômé d'un Bac +3/5 de type ESC ou Université, vous avez une ou plusieurs expériences réussies dans le développement commercial des marchés publics, et vous savez animer et gagner des appels d'offres publics.

Passionné par votre métier, curieux, force de conviction et challenger, vous êtes soucieux d'apporter de la valeur ajoutée à vos clients. Votre esprit d'équipe, votre culture du résultat couplés à votre sens de l'engagement sont des arguments qui valoriseront votre candidature.

Pour réussir ensemble ce challenge, nous vous apportons une formation à nos produits et services, et vous accompagnons pour vous permettre de vous épanouir professionnellement.

Si vous souhaitez rejoindre une entreprise énergique, innovante et en plein développement, nous vous remercions d'adresser votre CV dès maintenant.

Organisme employeur

REFEA

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste

49007, ANGERS, ANGERS, France

Date de publication

11 septembre 2024 à 11:02

Valide jusqu'au

11.10.2024