



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-produits-et-grands-comptes-france-f-h-3>

## Responsable Commercial Produits et Grands Comptes France F/H

### Description

**Sous la responsabilité du Directeur Commercial de Compagnie des Signaux, vous intervenez en qualité de Responsable Commercial Produits et Grands Comptes France. Vous travaillez en étroite collaboration avec les chefs de projets, l'usine de Riom et les appels d'offres.**

Vos principales missions incluent :

- Manager l'équipe commerciale des produits (2 à 3 personnes), depuis l'établissement de l'offre jusqu'à sa signature tant en France qu'à l'international
- Elaborer et structurer l'offre produits en intégrant les produits du groupe, en élaborant les supports marketing et en définissant la stratégie prix pour l'ensemble de l'offre
- Assurer toutes les activités de prospection et de négociation auprès de futurs clients, et développer les clients actuels ; préparer et mettre à jour les accords cadre pluriannuels
- Manager les activités commerciales des réparations et de la maintenance Métro
- Assurer le rôle de Responsable Grands Comptes auprès des clients français pour l'ensemble des solutions et services de la société
- Suivre les indicateurs, réaliser les reportings, coordonner les activités produit avec le site industriel de Riom et garantir le budget de prises de commandes des produits

### Modalités de travail :

- Temps complet
- Télétravail partiel possible (jusqu'à 2 jours par semaine)
- Déplacements à prévoir au niveau local et national (usine de Riom/les Ulis fréquemment)

### Localisation du poste :

#### Aux Ulis :

- Au cœur du Parc d'activités de Courtabœuf
- Accès facilité :
  - En voiture depuis l'autoroute A10/A11 et la N118
  - En bus n°22 depuis la gare RER de Massy Palaiseau (RER B et C)

### Qualifications

De formation Bac+5, vous êtes diplômé d'une école de Commerce ou vous

**Organisme employeur**  
Compagnie des Signaux

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
FABRICATION D'AUTRES  
MATÉRIELS ÉLECTRIQUES

**Lieu du poste**  
91692, LES ULIS, LES ULIS,  
France

**Date de publication**  
7 octobre 2024 à 17:02

**Valide jusqu'au**  
06.11.2024

possédez des connaissances ou une expérience équivalente. Ce poste requiert :

- Un minimum de 5 ans d'expérience dans le service commercial d'une entreprise du secteur industriel et dans un environnement international (idéalement dans le secteur ferroviaire)
- D'excellentes qualités de négociation (analyse besoin client)
- Sens de l'écoute et de la communication, capacité à déléguer et à prendre des décisions
- Un niveau de français et d'anglais, courant et technique, qui vous permet d'évoluer aisément dans notre environnement international et multiculturel