



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-projets-materiaux-f-h>

Responsable Commercial Projets Matériaux F/H

Description

NEXSTONE est la filière granulats du groupe Colas, acteur majeur des matériaux et solutions pour la construction d'infrastructures. Avec plus de 36 millions de tonnes de granulats fournis annuellement et un réseau d'exploitation étendu à l'échelle nationale, NEXSTONE se positionne comme un leader dans le secteur des granulats naturels et recyclés. Dans le cadre de son développement, NEXSTONE recherche un Responsable Commercial Projets basé à Nancy, au cœur du Territoire Nord Est. Vous interviendrez principalement sur les régions Hauts-de-France et Parisienne mais aussi Grand Est et Bourgogne-Franche-Comté. Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous aurez pour mission principale de développer, piloter et gérer des projets d'envergure liés à la fourniture de granulats pour des chantiers d'infrastructures (BTP, travaux publics, béton prêt à l'emploi) ainsi que d'élaborer des solutions logistiques innovantes et différenciantes sur ce territoire stratégique. Vos principales responsabilités :

- Prospector et fidéliser des clients stratégiques avec l'appui des Commerciaux locaux de NEXSTONE : entreprises de BTP, collectivités locales et industriels
- Piloter les appels d'offres complexes pour des projets d'infrastructures majeurs (routes, voies ferrées, ports...)
- Apporter un support commercial ciblé sur certains projets stratégiques
- Concevoir et coordonner des solutions logistiques multimodales (routier, ferroviaire, fluvial) optimisées en coûts, délais et impact environnemental
- Négocier et contractualiser avec clients, transporteurs et partenaires logistiques pour sécuriser la rentabilité des projets
- Superviser la mise en œuvre opérationnelle des projets en collaboration avec les équipes carrières et logistiques
- Assurer une veille stratégique du marché des granulats et identifier de nouvelles opportunités
- Suivre et remonter les KPI

Qualifications

Vous mettez en avant un parcours professionnel significatif, idéalement dans le domaine des granulats avec une appétence commerciale forte et une expérience confirmée en gestion de projets complexes. Vous maîtrisez les appels d'offres dans le secteur BTP/travaux publics et possédez une expertise en logistique multimodale. Doté(e) d'un leadership naturel, vous coordonnez efficacement des équipes pluridisciplinaires, tout en faisant preuve d'autonomie, de rigueur et d'adaptabilité. Votre aisance en négociation et votre sens du relationnel client seront des atouts clés pour réussir dans cette fonction. Poste basé à Nancy, déplacements fréquents sur l'ensemble du Territoire Nord-Est, notamment dans le Nord de la France.

Organisme employeur
TERRITOIRE NORD EST

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSTRUCTION DE ROUTES ET
AUTOROUTES

Lieu du poste
54395, NANCY, NANCY, France

Date de publication
28 octobre 2025 à 10:04

Valide jusqu'au
27.11.2025