



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-projets-nord-f-h>

Responsable Commercial Projets Nord F/H

Description

Vous êtes passionné par la vente de solutions techniques complexes ? Vous avez une expertise dans le secteur des chaudières et équipements de traitement d'eau, ainsi qu'une solide expérience dans la gestion de projets commerciaux à fort enjeu ? Rejoignez notre équipe en tant que Responsable Commercial Projets !

Votre mission : Rattaché au Directeur commercial, vous pilotez la commercialisation de nos offres spécifiques sur votre périmètre géographique. En lien avec les équipes commerciales régionales et les grands comptes, vous êtes responsable de la stratégie commerciale et du suivi des projets majeurs, de l'identification des opportunités à la signature finale.

Vos responsabilités :

- Prospection & Développement : Identifier les futurs projets auprès de nos clients-clés (grands comptes, installateurs, bureaux d'études), et assurer une présence commerciale active en amont des ventes.
- Élaboration des Offres : Construire des propositions sur-mesure en tenant compte des enjeux techniques et financiers, avec

Qualifications

- Connaissance approfondie des équipements techniques (combustion, thermique, traitement d'eau/air, chaudronnerie).
- Expertise en vente de projets complexes : questionnement, écoute active, négociation de solutions à fort enjeu.
- aisance avec les outils bureautiques et progiciels de gestion de la relation client

Si vous aimez relever des défis commerciaux dans un environnement technique, rejoignez-nous pour participer au développement de notre activité et devenir un acteur clé de notre succès ! Postulez dès maintenant.

13eme mois, Intereselement et Participation, Véhicule...

Organisme employeur

BABCOCK WANSON

Type de poste

Temps plein

Secteur

INGÉNIERIE,
TECHNIQUES

ÉTUDES

Lieu du poste

67482, STRASBOURG,
STRASBOURG, France

Date de publication

7 octobre 2024 à 21:01

Valide jusqu'au

06.11.2024