



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-regional-f-h-12>

Responsable commercial régional F/H

Description

En bref : Responsable Commercial Régional H/F – CDI – Villefranche-de-Lauragais – 2500-3500€ brut/mois de fixe + variable – Prospection, Fidélisation, Développement commercial, Gestion de projets.

La division Sales de notre bureau Adsearch Toulouse recherche pour son client, une entreprise spécialisée dans les solutions de téléphonie d'entreprise, réseaux informatiques, sécurité des biens et des personnes, un Responsable Commercial Régional (H/F) qui interviendra sur toute la région Occitanie.

VOS MISSIONS

Vous serez rattaché à l'agence de la région située à Villefranche-de-Lauragais.

Vous serez en charge des missions suivantes :

- Prospecter et développer une clientèle BtoB (secteur santé, collectivités, etc.)
- Assurer le suivi et la fidélisation des clients existants
- Élaborer des solutions adaptées en lien avec les fournisseurs et le bureau d'études- Développer le chiffre d'affaires et la rentabilité du portefeuille clients

Qualifications

PROFIL

Vous êtes issu de Bac+2 minimum et justifiez d'une expérience commerciale réussie. Vous êtes méthodique, rigoureux, avec un sens du challenge et de la performance. Vous avez une forte capacité de proposition sur la stratégie commerciale et êtes capable de gérer des projets à court, moyen et long terme.

LES AVANTAGES CHEZ NOTRE CLIENT

- Une rémunération fixe plus variable en fonction de votre profil
- Statut cadre sur 39h
- Véhicule de service + carte essence et autoroute
- Tickets restaurant
- Un vrai projet d'évolution avec la possibilité de constituer votre équipe de vente sur la région

Organisme employeur

Adsearch

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

31582, VILLEFRANCHE DE
LAURAGAIS, VILLEFRANCHE DE
LAURAGAIS, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

22 décembre 2025 à 14:03

Valide jusqu'au

21.01.2026

LE PROCESS DE RECRUTEMENT

- Premier entretien : avec notre consultant spécialisé
- Deuxième entretien : en visio avec notre client
- Troisième entretien : en présentiel au siège de notre client (frais de déplacement pris en charge)

Besoin d'un nouveau challenge ? Postulez à cette offre pour que nous échangions sur vos perspectives ! Pour toute information complémentaire, n'hésitez pas à contacter notre bureau le plus proche. Nos consultants seront ravis de répondre à vos questions. Et si vous souhaitez consulter l'ensemble des opportunités professionnelles que nous proposons, rendez-vous sur notre site adsearch.fr !