



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-secteur-ouest-f-h-8>

Responsable Commercial Secteur Ouest F/H

Description

En relation directe avec le Directeur Général, vous aurez un rôle clef dans le développement commercial de votre zone ainsi que dans la gestion de la relation client.

À ce titre, vos missions principales sont les suivantes :

- Reprendre et développer un portefeuille existant (plus de 350 clients actifs)
- Prospecter et reconquérir les comptes perdus pour accélérer la dynamique commerciale
- Identifier les nouveaux acteurs et opportunités industrielles sur votre zone
- Promouvoir les solutions techniques auprès des donneurs d'ordre et prescripteurs
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes sédentaires et production
- Assurer un reporting régulier (rapports de visites, offres commerciales, suivi)
- Organiser et optimiser vos tournées commerciales (4 jours de déplacement/semaine)

Organisme employeur

ADEIS RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

10387, TROYES, TROYES, France

Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**
75000 €

Date de publication

22 septembre 2025 à 09:08

Valide jusqu'au

08.10.2025

Qualifications

Nous recherchons un(e) candidat(e) confirmé(e), autonome et organisé(e), avec une forte capacité à développer des affaires en environnement industriel exigeant. Issu(e) d'une formation technique (matériaux, mécanique) ou commerciale, vous disposez d'une réelle aisance dans la vente BtoB de solutions techniques complexes. Une bonne maîtrise de l'anglais professionnel est attendue (niveau B1 minimum).

Votre sens du service, votre capacité à convaincre et votre goût du terrain seront des atouts essentiels pour réussir dans ce poste.

Ce que nous vous offrons :

- Rémunération fixe : 50 et 65 K€ brut annuel sur 13 mois, selon expérience
- Part variable sur objectifs
- Véhicule de fonction électrique (type SUV)
- Mutuelle, prévoyance, épargne salariale
- CDI, statut Cadre, convention collective Métallurgie (forfait 218 jours)

Poste en home-office impliquant des déplacements hebdomadaires sur l'Ouest de la France (Pays de la Loire, Nouvelle-Aquitaine, Occitanie, Bretagne, voire Normandie), avec un jour en home office.

Par vos actions commerciales, vous aspirez à contribuer activement au développement d'une entreprise à forte notoriété, où expertise technique et excellence opérationnelle sont au cœur du projet collectif. Alors n'hésitez plus, envoyez-nous votre candidature en précisant la référence : 119-RC-BS-25