



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-terrain-gtb-f-h-2>

Responsable Commercial Terrain GTB F/H

Description

Vos missions :

- Développer et fidéliser un portefeuille clients et prospects (installateurs, exploitants, intégrateurs de systèmes).
- Assurer la promotion et la vente d'une large gamme de capteurs et d'actionneurs.
- Apporter un rôle de conseil et d'accompagnement technique auprès des clients.
- Contribuer activement à l'atteinte des objectifs commerciaux (chiffre d'affaires, nombre de visites, suivi des affaires).
- Assurer un reporting rigoureux et constant de l'activité auprès de la direction commerciale.
- Être présent sur le terrain pour rencontrer régulièrement vos clients et prospects (poste itinérant, non sédentaire).

Qualifications

- Formation Bac Pro, BTS ou Licence Pro en Génie Climatique ou Thermique.
- Première expérience en vente technique appréciée, mais profils débutants acceptés.
- Bonne connaissance technique de l'environnement climatique (régulation, GTB est un plus).
- Goût prononcé pour la négociation et le développement commercial.
- Sens du conseil, autonomie, rigueur et excellent relationnel client.

Organisme employeur

WESEARCH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSTRUCTION D'AUTRES
BÂTIMENTS

Lieu du poste

31555, TOULOUSE, TOULOUSE,
France

Salaire de base

50000 € - Salaire de base
60000 €

Date de publication

10 octobre 2025 à 13:05

Valide jusqu'au

30.10.2025