



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commercial-terrain-gtb-f-h-8>

## Responsable Commercial Terrain GTB F/H

### Description

Vos missions :

- Développer et fidéliser un portefeuille clients et prospects (installateurs, exploitants, intégrateurs de systèmes).
- Assurer la promotion et la vente d'une large gamme de capteurs et d'actionneurs.
- Apporter un rôle de conseil et d'accompagnement technique auprès des clients.
- Contribuer activement à l'atteinte des objectifs commerciaux (chiffre d'affaires, nombre de visites, suivi des affaires).
- Assurer un reporting rigoureux et constant de l'activité auprès de la direction commerciale.
- Être présent sur le terrain pour rencontrer régulièrement vos clients et prospects (poste itinérant, non sédentaire).

### Qualifications

- Formation Bac Pro, BTS ou Licence Pro en Génie Climatique ou Thermique.
- Première expérience en vente technique appréciée, mais profils débutants acceptés.
- Bonne connaissance technique de l'environnement climatique (régulation, GTB est un plus).
- Goût prononcé pour la négociation et le développement commercial.
- Sens du conseil, autonomie, rigueur et excellent relationnel client.

**Organisme employeur**  
WESEARCH

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSTRUCTION D'AUTRES  
BÂTIMENTS

**Lieu du poste**  
67482, STRASBOURG,  
STRASBOURG, France

**Salaire de base**  
50000 € - **Salaire de base**  
60000 €

**Date de publication**  
10 octobre 2025 à 13:05

**Valide jusqu'au**  
30.10.2025