



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commerciale-marches-publics-et-concessions-f-h-2>

Responsable Commercial(e) Marchés Publics et Concessions F/H

Description

Pour soutenir son développement et répondre à des objectifs ambitieux, nous recrutons un(e) Responsable Commercial(e) Marchés Publics et Concessions.

Missions principales :

Rattaché(e) au Président Directeur Général, vous jouerez un rôle clé dans l'animation et le développement commercial des activités du Groupe, notamment auprès des marchés publics et collectivités. Vous serez responsable de :

1- Gestion des appels d'offres et des contrats :

- Superviser environ 50 appels d'offres publics annuels et gérer un portefeuille de 200 clients représentant 90 % du chiffre d'affaires.
- Garantir la qualité, la rentabilité et la maîtrise financière des réponses et des contrats en cours.

2- Stratégie commerciale :

- Définir les objectifs de développement avec la Direction Générale.
- Mener une veille commerciale pour identifier de nouvelles opportunités et optimiser la réponse aux appels d'offres.
- Porter les négociations commerciales et optimiser les marges.

3- Relations clients et suivi opérationnel :

- Assurer un suivi rigoureux et un accompagnement proactif des clients.
- Développer des actions de lobbying et de prospection pour accroître la présence sur les marchés publics et privés.

4- Communication et responsabilité sociétale :

- Mettre en œuvre une communication interne et externe alignée avec la politique RSE & Handicap du Groupe.
- Développer la marque employeur et les actions ESG (Environnement, Social et Gouvernance).

Qualifications

- Diplôme supérieur (École de Commerce, Ingénieur ou équivalent universitaire) avec une expérience réussie dans le domaine des services aux collectivités, de la restauration collective ou au sein de crèches .
- Expérience confirmée en management d'équipes spécialisées dans les appels d'offres publics et contrats de concessions.

Organisme employeur
PHILEUM

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
77288, MELUN, MELUN, France

Salaire de base
80000 € - **Salaire de base**
90000 €

Date de publication
27 octobre 2025 à 14:05

Valide jusqu'au
26.11.2025

- Expertise en gestion de projets complexes et en automatisation des processus.
- Aptitudes en négociation, veille commerciale et communication.
- Connaissance du secteur du transport à la personne et/ou des politiques RSE & Handicap (atouts appréciés).

La rémunération potentiellement allouée au poste est comprise entre 80.000 et 90.000 euros.

La rémunération liée sera bien sûr conditionnée par votre niveau d'expérience et de compétences.