



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-commerciale-marches-publics-et-concessions-f-h-2>

## Responsable Commercial(e) Marchés Publics et Concessions F/H

### Description

Pour soutenir son développement et répondre à des objectifs ambitieux, nous recrutons un(e) Responsable Commercial(e) Marchés Publics et Concessions.

Missions principales :

Rattaché(e) au Président Directeur Général, vous jouerez un rôle clé dans l'animation et le développement commercial des activités du Groupe, notamment auprès des marchés publics et collectivités. Vous serez responsable de :

1- Gestion des appels d'offres et des contrats :

- Superviser environ 50 appels d'offres publics annuels et gérer un portefeuille de 200 clients représentant 90 % du chiffre d'affaires.
- Garantir la qualité, la rentabilité et la maîtrise financière des réponses et des contrats en cours.

2- Stratégie commerciale :

- Définir les objectifs de développement avec la Direction Générale.
- Mener une veille commerciale pour identifier de nouvelles opportunités et optimiser la réponse aux appels d'offres.
- Porter les négociations commerciales et optimiser les marges.

3- Relations clients et suivi opérationnel :

- Assurer un suivi rigoureux et un accompagnement proactif des clients.
- Développer des actions de lobbying et de prospection pour accroître la présence sur les marchés publics et privés.

4- Communication et responsabilité sociétale :

- Mettre en œuvre une communication interne et externe alignée avec la politique RSE & Handicap du Groupe.
- Développer la marque employeur et les actions ESG (Environnement, Social et Gouvernance).

### Qualifications

- Diplôme supérieur (École de Commerce, Ingénieur ou équivalent universitaire) avec une expérience réussie dans le domaine des services aux collectivités, de la restauration collective ou au sein de crèches.
- Expérience confirmée en management d'équipes spécialisées dans les appels d'offres publics et contrats de concessions.

**Organisme employeur**  
PHILEUM

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
77288, MELUN, MELUN, France

**Salaire de base**  
80000 € - **Salaire de base**  
90000 €

**Date de publication**  
27 octobre 2025 à 14:05

**Valide jusqu'au**  
26.11.2025

- Expertise en gestion de projets complexes et en automatisation des processus.
- Aptitudes en négociation, veille commerciale et communication.
- Connaissance du secteur du transport à la personne et/ou des politiques RSE & Handicap (atouts appréciés).

La rémunération potentiellement allouée au poste est comprise entre 80.000 et 90.000 euros.

La rémunération liée sera bien sûr conditionnée par votre niveau d'expérience et de compétences.