



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-comptes-cles-f-h-7>

## Responsable Comptes Clés F/H

### Description

En lien avec la Direction Commerciale, vous gérez vos clients pour atteindre les objectifs de vente et de marge conformément à la stratégie de l'entreprise. Pour cela vous devrez :

- Apporter votre soutien au Directeur commercial dans l'élaboration du plan annuel national d'activités en anticipant avec lui les changements majeurs.
- Elaborer et proposer une stratégie de développement dans vos enseignes.
- Négocier des accords nationaux : conditions commerciales, listes des produits et des innovations, services, plan de communication, positionnement tarifaire tout en maintenant un haut niveau de qualité et en garantissant une relation durable avec l'ensemble des clients.
- Suivre la performance des produits référencés et définir des plans d'action spécifiques basés sur un argumentaire de vente.
- Traiter et négocier les demandes hors cadres des accords, surveiller et gérer les budgets promotionnels et publicitaires.
- Mener les discussions avec les départements en interne : administration des ventes, planification, etc.
- Tenir les équipes de terrain informées des accords nationaux pour développer le business et gérer la veille concurrentielle.

### Qualifications

- Idéalement issu(e) d'une formation supérieure commerciale (Ecole supérieure de commerce...), vous possédez une expérience professionnelle d'au moins 5 ans en tant que KAM auprès des clients de la grande distribution.
- Votre dynamisme et votre aisance relationnelle vous permettent de vous adapter rapidement aux différents interlocuteurs.
- Rigoureux(se), méthodique et structuré(e), vous êtes reconnu(e) comme force de proposition auprès de vos clients et de votre hiérarchie.
- Un niveau courant d'anglais est nécessaire pour ce poste.

### Organisme employeur

Hozelock Exel

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES) DE  
MATÉRIEL AGRICOLE

### Lieu du poste

69013, ARNAS, ARNAS, France

### Date de publication

23 décembre 2025 à 18:02

### Valide jusqu'au

22.01.2026