



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-comptes-strategiques-internationaux-f-h>

Responsable Comptes Stratégiques Internationaux F/H

Description

Rattaché au Manager des Ventes Europe & Reste du monde, vous gérez le développement du chiffre d'affaires du portefeuille clients déjà existants. Vous êtes également en charge de la prospection active de nouveaux comptes. En tant qu'expert de la vente de solutions complexes, vous êtes amené à proposer des solutions de service sur-mesure à vos clients.

Garantir l'atteinte des objectifs commerciaux

- Mise en place du PAC dans le respect de la politique commerciale
- Garant des résultats, les analyser et mise en œuvre des actions correctives
- Mise en place et suivi de divers reporting
- Connaitre et savoir analyser le tissu économique local sur les pays de la zone

Fidéliser et développer

- Développer une bonne compréhension du client et de son marché afin de satisfaire ses besoins vis-à-vis de l'offre de service proposée
- Renégocier les contrats en cours et accompagner les clients dans leur déploiement
- Développer les ventes selon les orientations stratégiques définies par la direction commerciale
- Solliciter les ressources internes pour l'élaboration des offres, le suivi, et l'accompagnement des clients

Prospecter sur de nouveaux marchés

- Élaborer et mettre en place votre plan d'action de prospection en détectant et qualifiant les clients potentiels, les secteurs porteurs et les nouveaux marchés
- Mener les négociations avec les prospects
- Mener les Business Review avec les différents acteurs du Groupe

Qualifications

Doté d'un fort tempérament commercial, vous êtes animé par le goût du résultat et la performance.

Ténacité, autonomie et capacité à fédérer une équipe autour d'un projet commun sont des qualités essentielles pour réussir dans ce poste.

Vous disposez d'excellentes aptitudes relationnelles, d'une ouverture d'esprit et d'une diplomatie naturelle, vous permettant d'évoluer efficacement dans un environnement international.

Ce poste est rattaché à l'Unité d'Affaires Internationales (UAI) de la BU Colissimo, au sein de la Direction des Ventes Imports (DVI).

Vous aurez la responsabilité d'un portefeuille clients d'environ 20M€.

Le poste peut être basé soit à Paris 15e, sur le site du Lemnys, soit sur la Plateforme Colis de Douvrin (59), selon votre préférence.

Des déplacements réguliers sont à prévoir, tant au niveau national qu'international.

Vous justifiez d'une solide expérience dans la vente de solutions complexes et

Organisme employeur

La Poste

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES INTERMÉDIAIRES DU COMMERCE EN PRODUITS DIVERS

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Date de publication

25 décembre 2025 à 14:03

Valide jusqu'au

24.01.2026

d'offres de service auprès de clients internationaux.

Une maîtrise courante de l'anglais, à l'écrit comme à l'oral, est indispensable pour occuper ce poste.

Une formation supérieure en commerce ou en management sera appréciée pour accompagner votre expertise terrain.