



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-contrat-sur-site-client-cea-f-h-2>

## Responsable contrat sur site client CEA F/H

### Description

**En bref : Responsable Contrat H/F – CDI – Grenoble – 60K – Maintenance, Gestion de contrat, Management, Relation client**

La division Industrie de notre bureau Adsearch Grenoble recherche pour son client, un industriel bien implanté à Grenoble depuis plus de 50 ans et en plein développement, un Responsable Contrat (H/F) sur le site client du CEA à Grenoble.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un(e) Responsable Contrat pour assurer la gestion d'un contrat de maintenance et de gestion multi-sites sur le site du CEA. Le poste implique une présence à plein temps sur le site client et requiert une grande rigueur pour maintenir et développer la relation de confiance existante.

Le/la Responsable Contrat aura la charge d'une équipe de 6 à 7 intervenants ainsi qu'une assistante administrative. Il/elle sera garant(e) du bon déroulement des opérations de maintenance et d'interventions sur site, y compris la coordination avec les prestataires externes.

### Missions principales :

- **Gestion opérationnelle du contrat :**

- Superviser et organiser l'ensemble des interventions de maintenance sur le site du CEA.
- Assurer la coordination avec les prestataires externes et les différents intervenants.
- Garantir la conformité des prestations aux exigences du client.

- **Encadrement et management :**

- Manager une équipe de 6 à 7 techniciens ainsi qu'une assistante administrative.
- Animer les réunions de suivi et s'assurer du bon fonctionnement des opérations.
- Assurer le développement et la montée en compétences de l'équipe.

- **Relation client et reporting :**

- Être l'interlocuteur privilégié du client et maintenir une relation de confiance avec le CEA.

### Organisme employeur

Adsearch

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS  
HOLDING

### Lieu du poste

France

### Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**  
60000 €

### Date de publication

23 décembre 2025 à 12:03

### Valide jusqu'au

22.01.2026

- Assurer un reporting régulier des interventions et de l'avancement du contrat.
- Proposer des axes d'amélioration pour optimiser la gestion du contrat.

- **Développement commercial :**

- Identifier les opportunités d'extension du contrat et de développement de nouvelles prestations.
- Participer aux échanges stratégiques avec le client pour anticiper les besoins

## Qualifications

Issu(e) d'une formation en ingénierie , vous justifiez d'environ 10 ans minimum d'expérience dans le domaine de la maintenance et de la gestion de contrats.

## Vos compétences et savoir-faire

**Expertise en gestion de contrats :** Vous maîtrisez les enjeux liés à la maintenance multi-sites et avez une solide expérience en pilotage contractuel.

**Compétences techniques :** Vous disposez de connaissances approfondies en maintenance et en gestion d'équipes opérationnelles.

**Capacité à évoluer dans un environnement structuré :** Vous savez vous adapter aux exigences d'un cadre organisé et rigoureux.

**Orientation client :** Votre sens du service et votre aptitude à entretenir des relations de confiance sont reconnus.

**Esprit d'analyse et de synthèse :** Vous êtes capable de produire un reporting précis et pertinent.

**A titre d'exemple l'ancien Responsable de Contrat disposant d'une activité terrain significative, avec une expérience préalable en tant qu'intervenant technique avant une évolution managériale, sera particulièrement apprécié.**

## LES AVANTAGES CHEZ NOTRE CLIENT

- Un environnement de travail stable et structuré avec un client de renom.
- Un poste clé avec des responsabilités et une autonomie dans la gestion du contrat.
- Une entreprise qui valorise l'expertise technique et le développement professionnel.

## LE PROCESS DE RECRUTEMENT

- Premier entretien : avec notre consultant spécialisé
- Deuxième entretien : avec le DG de notre client
- Troisième entretien : avec l'ancien responsable

Besoin d'un nouveau challenge ? Postulez à cette offre pour que nous échangions sur vos perspectives !

Pour toute information complémentaire, n'hésitez pas à contacter notre bureau le

plus proche. Nos consultants seront ravis de répondre à vos questions. Et si vous souhaitez consulter l'ensemble des opportunités professionnelles que nous proposons, rendez-vous sur notre site [adsearch.fr](http://adsearch.fr) !