



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-contrat-sur-site-client-cea-f-h-2>

Responsable contrat sur site client CEA F/H

Description

En bref : Responsable Contrat H/F – CDI – Grenoble – 60K – Maintenance, Gestion de contrat, Management, Relation client

La division Industrie de notre bureau Adsearch Grenoble recherche pour son client, un industriel bien implanté à Grenoble depuis plus de 50 ans et en plein développement, un Responsable Contrat (H/F) sur le site client du CEA à Grenoble.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un(e) Responsable Contrat pour assurer la gestion d'un contrat de maintenance et de gestion multi-sites sur le site du CEA. Le poste implique une présence à plein temps sur le site client et requiert une grande rigueur pour maintenir et développer la relation de confiance existante.

Le/la Responsable Contrat aura la charge d'une équipe de 6 à 7 intervenants ainsi qu'une assistante administrative. Il/elle sera garant(e) du bon déroulement des opérations de maintenance et d'interventions sur site, y compris la coordination avec les prestataires externes.

Missions principales :

• Gestion opérationnelle du contrat :

- Superviser et organiser l'ensemble des interventions de maintenance sur le site du CEA.
- Assurer la coordination avec les prestataires externes et les différents intervenants.
- Garantir la conformité des prestations aux exigences du client.

• Encadrement et management :

- Manager une équipe de 6 à 7 techniciens ainsi qu'une assistante administrative.
- Animer les réunions de suivi et s'assurer du bon fonctionnement des opérations.
- Assurer le développement et la montée en compétences de l'équipe.

• Relation client et reporting :

- Être l'interlocuteur privilégié du client et maintenir une relation de confiance avec le CEA.

Organisme employeur

Adsearch

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS
HOLDING

Lieu du poste

France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

23 décembre 2025 à 12:03

Valide jusqu'au

22.01.2026

- Assurer un reporting régulier des interventions et de l'avancement du contrat.
- Proposer des axes d'amélioration pour optimiser la gestion du contrat.

- **Développement commercial :**

- Identifier les opportunités d'extension du contrat et de développement de nouvelles prestations.
- Participer aux échanges stratégiques avec le client pour anticiper les besoins

Qualifications

Issu(e) d'une formation en ingénierie , vous justifiez d'environ 10 ans minimum d'expérience dans le domaine de la maintenance et de la gestion de contrats.

Vos compétences et savoir-faire

Expertise en gestion de contrats : Vous maîtrisez les enjeux liés à la maintenance multi-sites et avez une solide expérience en pilotage contractuel.

Compétences techniques : Vous disposez de connaissances approfondies en maintenance et en gestion d'équipes opérationnelles.

Capacité à évoluer dans un environnement structuré : Vous savez vous adapter aux exigences d'un cadre organisé et rigoureux.

Orientation client : Votre sens du service et votre aptitude à entretenir des relations de confiance sont reconnus.

Esprit d'analyse et de synthèse : Vous êtes capable de produire un reporting précis et pertinent.

A titre d'exemple l'ancien Responsable de Contrat disposant d'une activité terrain significative, avec une expérience préalable en tant qu'intervenant technique avant une évolution managériale, sera particulièrement apprécié.

LES AVANTAGES CHEZ NOTRE CLIENT

- Un environnement de travail stable et structuré avec un client de renom.
- Un poste clé avec des responsabilités et une autonomie dans la gestion du contrat.
- Une entreprise qui valorise l'expertise technique et le développement professionnel.

LE PROCESS DE RECRUTEMENT

- Premier entretien : avec notre consultant spécialisé
- Deuxième entretien : avec le DG de notre client
- Troisième entretien : avec l'ancien responsable

Besoin d'un nouveau challenge ? Postulez à cette offre pour que nous échangions sur vos perspectives !

Pour toute information complémentaire, n'hésitez pas à contacter notre bureau le

plus proche. Nos consultants seront ravis de répondre à vos questions. Et si vous souhaitez consulter l'ensemble des opportunités professionnelles que nous proposons, rendez-vous sur notre site adsearch.fr !