



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-daffaires-aeronautiques-f-h>

Responsable d'Affaires Aéronautiques F/H

Description

EN BREF :

Responsable d'Affaires Aéronautiques (H/F) – CDI – Loir-et-Cher (41)

Rémunération : 55 000 à 65 000 € / an

Gestion d'affaires, Aéronautique, Relation client, Projets, Transversalité, Industrie, Développement commercial, Compte Clé

Notre client, groupe industriel international spécialisé dans les solutions mécaniques de haute précision pour l'aéronautique civile et défense, poursuit sa croissance et renforce son organisation commerciale et projets.

Dans un contexte de structuration du service et d'augmentation du portefeuille clients, il crée un poste de Responsable d'Affaires afin de consolider la relation avec un compte stratégique et d'assurer la coordination entre les équipes commerciales, techniques et industrielles.

VOS PRINCIPALES MISSIONS :

- Piloter l'ensemble du cycle affaires : analyse des demandes clients, préparation des offres, coordination interne et suivi jusqu'à la mise en production série.
- Développer et animer la relation avec un client clé du secteur aéronautique, en assurant un lien régulier avec les équipes techniques et industrielles.
- Contribuer aux réponses à appel d'offres et aux projets de développement produits, en lien étroit avec les chefs de projet et le bureau d'études.
- Accompagner les phases de développement et de série pour garantir le respect des engagements techniques, coûts et délais.
- Participer à la stratégie commerciale du périmètre confié et représenter l'entreprise lors de visites clients ou événements professionnels.

Qualifications

VOTRE PROFIL :

- Formation supérieure technique ou commerciale, avec une forte appétence pour les environnements industriels et les produits techniques.
- Première expérience réussie en gestion d'affaires, ingénierie commerciale ou fonction transversale similaire en industrie (idéalement aéronautique).
- Excellent relationnel, capacité à travailler avec des interlocuteurs variés (commerce, projets, production...).
- Organisation, autonomie et sens du service client dans un environnement exigeant.
- Anglais professionnel apprécié (quelques échanges ponctuels à prévoir).

LES AVANTAGES CHEZ NOTRE CLIENT :

- Intégrer un groupe international tout en bénéficiant d'un site à taille humaine.
- Travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, mêlant prototypes et production série.
- Avoir un impact direct sur la structuration et la performance commerciale du site.
- Évoluer au sein d'équipes expertes, techniques et engagées.

Organisme employeur

Adsearch

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

41018, BLOIS, BLOIS, France

Salaire de base

50000 € - Salaire de base
60000 €

Date de publication

22 décembre 2025 à 20:06

Valide jusqu'au

21.01.2026

LE PROCESSUS DE RECRUTEMENT :

- Un premier échange avec **Adrien**, consultant en recrutement spécialisé Industrie & Ingénierie chez ADSEARCH
- Un entretien avec le management commercial et les ressources humaines
- Une rencontre avec d'autres interlocuteurs clés du site
- Décision finale et intégration !

Vous souhaitez rejoindre un industriel en croissance, jouer un rôle clé dans la relation client et porter des projets à forts enjeux ?

Postulez dès maintenant et prenons le temps d'échanger sur votre projet !