



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-daffaires-grenoble-f-h>

Responsable d'Affaires – Grenoble F/H

Description

Responsable d'Affaires

CDI basé à Grenoble, dans le secteur des télécoms et de l'ingénierie informatique.

Vos responsabilités :

1. Développement commercial :
 - o Prospection de nouveaux clients et fidélisation du portefeuille existant.
 - o Qualification des besoins clients avec l'appui de la Direction technique.
 - o Élaboration et négociation des offres commerciales adaptées.
2. Gestion RH :
 - o Participation au recrutement d'ingénieurs spécialisés.
 - o Suivi opérationnel et gestion des carrières des ingénieurs au sein de l'équipe.
3. Suivi opérationnel :
 - o Suivi des projets en cours et des missions des équipes.
 - o Gestion des objectifs de croissance et coordination avec les autres entités du groupe.
 - o Reporting régulier sur les résultats.

Profil recherché :

- Diplôme Bac+5 en informatique ou équivalent.
- Première expérience (minimum 2 ans) en ESN, société d'ingénierie ou éditeur de logiciels.
- Passion pour les nouvelles technologies, excellentes qualités relationnelles et capacité d'adaptation.
- Niveau d'anglais professionnel (interactions ponctuelles avec des filiales internationales).

Conditions :

- CDI basé à Grenoble avec déplacements réguliers dans la région et interactions avec d'autres agences en France et à l'international.
- Rémunération : 55-70k€ brut annuel, dont 13,8k€ à 17,5k€ de variable.
- Avantages : congés additionnels, intéressement, participation, mutuelle familiale, tickets restaurant, et voiture de fonction.

Ce poste est idéal pour un(e) professionnel(le) passionné(e) par le développement commercial et la gestion d'équipes techniques, cherchant à évoluer dans un environnement stimulant et à fort potentiel.

Qualifications

Responsable d'Affaires

CDI basé à Grenoble, dans le secteur des télécoms et de l'ingénierie informatique.

Vos responsabilités :

1. Développement commercial :
 - o Prospection de nouveaux clients et fidélisation du portefeuille existant.
 - o Qualification des besoins clients avec l'appui de la Direction technique.
 - o Élaboration et négociation des offres commerciales adaptées.

Organisme employeur

Eotim

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

38185, GRENOBLE, GRENOBLE, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

3 octobre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

02.11.2024

2. Gestion RH :

- o Participation au recrutement d'ingénieurs spécialisés.
- o Suivi opérationnel et gestion des carrières des ingénieurs au sein de l'équipe.

3. Suivi opérationnel :

- o Suivi des projets en cours et des missions des équipes.
- o Gestion des objectifs de croissance et coordination avec les autres entités du groupe.
- o Reporting régulier sur les résultats.

Profil recherché :

- Diplôme Bac+5 en informatique ou équivalent.
- Première expérience (minimum 2 ans) en ESN, société d'ingénierie ou éditeur de logiciels.
- Passion pour les nouvelles technologies, excellentes qualités relationnelles et capacité d'adaptation.
- Niveau d'anglais professionnel (interactions ponctuelles avec des filiales internationales).

Conditions :

- CDI basé à Grenoble avec déplacements réguliers dans la région et interactions avec d'autres agences en France et à l'international.
- Rémunération : 55-70k€ brut annuel, dont 13,8k€ à 17,5k€ de variable.
- Avantages : congés additionnels, intéressement, participation, mutuelle familiale, tickets restaurant, et voiture de fonction.

Ce poste est idéal pour un(e) professionnel(le) passionné(e) par le développement commercial et la gestion d'équipes techniques, cherchant à évoluer dans un environnement stimulant et à fort potentiel.