



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-daffaires-hta-bt-photovoltaique-f-h>

RESPONSABLE D'AFFAIRES HTA/BT & PHOTOVOLTAÏQUE F/H

Description

Notre client? Filiale d'un groupe, dédiée aux travaux et services en Génie Électrique BT et HT, elle englobe la conception, la réalisation, l'exploitation, la maintenance des installations électriques de clients privés (industrie, mobilité, énergie, tertiaire, santé...).

Votre périmètre ? Les installations et raccordements de postes HT / BT des différentes chaufferies, lignes de production, CHU, Data Center... mais aussi l'Industrie (distribution et gestion de l'énergie liées aux équipements industriels), le Tertiaire et génie électrique généralisé sur toutes activités CFO - CFA, et le photovoltaïque.

Sous votre direction d'agence, vous menez à bien des affaires CFO-CFA en tertiaire et industriel.

Vos missions s'orientent sur des axes technique, organisationnel, managérial et commercial.

Quelques-unes de vos responsabilités sont les suivantes:

- Suivre les chantiers de travaux de génie électrique BT, HT, mobilité lourde
- Piloter des contrats de maintenance avec gestion des dépannages sur les équipements tels que des postes, TGBT, armoires
- Planifier et encadrer des travaux et l'activité des équipes, leur affectation aux différents postes dans le respect des délais contractuels
- Garantir la réalisation des démarches administratives liées à l'ouverture et à la réception des chantiers
- Organiser l'approvisionnement en matériels
- Veiller au respect des règles de sécurité
- Identifier les besoins en formation des collaborateurs
- Prospecter localement de nouvelles affaires en lien avec la politique de l'agence et maintenir le portefeuille attribué
- Construire les réponses aux appels d'offres et consultations (chiffrage, mémoire technique, soutenance)
- Participer aux réunions d'exploitation et veiller à la satisfaction des clients
- Préparer et présenter les points de gestion mensuels

Ce poste est proposé en statut cadre pour une rémunération brute annuelle variant de 45 à 50k€, hors avantages (repas, véhicule fonction, variable sur objectifs...).

Qualifications

Détenteur d'un Bac+2 à Bac+5 en génie électrique, vous cumulez au moins 5 années d'expérience sur une fonction similaire, vous permettant de bien appréhender des sites industriels et tertiaires.

Vous disposez d'une expertise marquée en suivi, commercial amont et avant-vente sur les métiers du photovoltaïque.

Organisme employeur
Expectra

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste
06088, NICE, NICE, France

Date de publication
30 août 2024 à 21:02

Valide jusqu'au
29.09.2024

Proactif et pertinent, vous apportez des solutions permettant l'évolution des pratiques.

Votre capacité d'organisation va de pair avec votre autonomie, et vous communiquez sur vos actions avec franchise et transparence.

Apte à travailler en équipe, vous êtes à l'écoute tout en étant force de proposition.

Réactif, vous savez être disponible et être identifié comme l'élément fédérateur d'un projet, facilitant les interactions avec les parties prenantes.

Nous vous avons décrit? N'hésitez plus, postulez et contactez-nous!