



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-daffaires-junior-f-h-2>

Responsable d'affaires junior F/H

Description

Votre mission :

En tant que membre de l'équipe Sales, vous aurez l'opportunité de contribuer et booster la croissance de la société au travers le développement commercial de votre BU, la gestion de projets industriels à forte valeur ajoutée, et le management d'une équipe de consultants.

Vos responsabilités :

- Prospector et développer un portefeuille client puis entretenir des relations solides pour promouvoir la croissance de votre BU
- Recruter une équipe d'ingénieurs consultants hautement qualifiés
- Manager votre équipe et superviser les opérations quotidiennes de la BU
- Gérer les aspects financiers et humains de la Business Unit
- Identifier les opportunités de croissance et mettre en place des stratégies pour atteindre les objectifs

Qualifications

Vos qualifications :

- BAC+5 issu d'une école d'ingénieur ou grande école de commerce,
- Expérience en industrie ou en business développement et intérêt pour les projets techniques à fortes valeurs ajoutées
- Excellentes compétences en communication, capacité à argumenter efficacement, et avoir un réel plaisir à partager et apprendre des autres.
- Esprit orienté business, vers les résultats et l'impact.
- Adaptabilité au changement, aptitude à prendre du recul et prioriser ses actions

Ce que nous offrons :

- Coaching métier et formation initiale à votre intégration, puis suivi du programme PAP, une formation continue régulière (1h30 hebdomadaire et 1 journée mensuelle) animée par les associés du groupe et intervenants externes.
- Événements réguliers de Team Building, en France et à l'étranger
- Prise en charge à 100% des transports en commun.
- Forfait pour l'achat de moyens de transport durables.

Prêt(e) à rejoindre l'équipe ?

- Un entretien visio ou en personne de 60 minutes, avec Christel, Directrice du Développement Interne, pour mieux vous connaître, comprendre vos aspirations professionnelles et vous présenter Kali Group.
- Un entretien visio ou en personne à l'agence de Strasbourg avec Corentin, Co-fondateur et Associé, pour évaluer vos compétences et discuter des défis du poste.

Organisme employeur

Kali Group

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

67482, STRASBOURG,
STRASBOURG, France

Date de publication

27 août 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

26.09.2024

- Un entretien final à l'agence de Lyon avec Fabien, CEO, pour valider votre compréhension du poste et de ses enjeux, explorer votre vision stratégique de ce rôle d'Ingénieur(e) d'Affaires, et évaluer vos compétences interpersonnelles. Une occasion également de rencontrer informellement nos équipes.