



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-dagence-aeronautique-f-h>

RESPONSABLE D'AGENCE AERONAUTIQUE F/H

Description

« Partenaire : là où les talents ordinaires deviennent extraordinaires »

Devenez le Super-Héros de Votre Équipe Gagnante !

Le groupe Partnaire est à la recherche de son futur Responsable d'agence aéronautique (H/F), un leader prêt à déployer ses super-pouvoirs pour diriger son agence de St Ouen l'aumône (95)

Rattaché au Directeur(trice) Régional(e), vous serez l'élément clé de la réussite de votre agence, en cultivant un esprit de performance, de cohésion et d'innovation. Tel un super héros prêt à sauver le monde, donnez un nouveau souffle à votre carrière en rejoignant le Groupe Partnaire axé sur l'humain.

Enfilez votre cape et préparez-vous à démarrer cette aventure remplie de défis et de challenges dès que possible pour un contrat à durée indéterminée.

Votre mission héroïque implique notamment :

Du développement commercial : définir et mettre en place une stratégie commerciale, piloter les négociations dans le respect des orientations du groupe, développer le portefeuille client de l'agence, les placements pro-actifs et les prestations à forte valeur ajoutée

Du pilotage et du management : piloter et optimiser l'organisation de travail de l'agence dans le respect de l'organisation du groupe, manager et accompagner la montée en compétences de l'équipe, optimiser la rentabilité de l'agence (suivi règlements) ;

Du recrutement : Développer la stratégie sourcing et partenariat avec les acteurs de l'emploi, réaliser des visites de poste, mener des entretiens et le suivi des candidatures

Dès votre arrivée, un parcours d'intégration sur mesure est mis en place pour vous offrir les meilleures conditions d'évolution. Un parcours de formation adapté à votre profil vous sera également proposé.

Vos avantages : Tickets restaurants, Véhicule de fonction, RTT, Mécénat de compétences, Parcours de formation sur mesure en interne, Congés proche-aidant, Moments de cohésion interne...

Rémunération : Base fixe + variable – 30/40KEUR annuels bruts (package global)

Qualifications

Développeur commercial, fédérateur, gestionnaire, vous serez amené à travailler en autonomie sans la présence directe de votre manager. Votre rigueur et votre sens du service client seront essentiels pour piloter l'organisation de l'agence, développer une stratégie commerciale et optimiser la rentabilité de celle-ci. Votre goût pour le challenge et votre capacité à travailler en équipe vous permettront de réussir dans ce poste et de contribuer à l'évolution de l'agence, dans une société reconnue pour ses valeurs humaines et la qualité de son service client.

Vous avez une très bonne connaissance du bassin de l'emploi. Une expérience dans le secteur du travail temporaire et de l'aéronautique est indispensable.

Organisme employeur

Groupe Partnaire

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

95572, ST OUEN L AUMONE, ST OUEN L AUMONE, France

Salaire de base

30000 € - Salaire de base
40000 €

Date de publication

25 octobre 2025 à 17:06

Valide jusqu'au

24.11.2025