



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-dagence-esn-pharmaceutique-f-h>

## Responsable d'agence ESN Pharmaceutique F/H

### Description

#### Descriptif du poste de notre client :

Nous sommes une société de prestation de conseil en ingénierie en forte croissance qui rayonne déjà sur l'hexagone et à l'échelle internationale.

Aujourd'hui, nous mandatons Thomas Search Consulting pour nous aider à trouver notre futur(e) **Business Unit Manager // Responsable d'Agence (Gestion direct de 3 grands comptes clients existants – 30 consultants et 2 ingénieurs d'Affaires juniors) à Paris.**

Nous proposons la mise à disposition de compétences notamment en Life Sciences / Pharmaceutique auprès des principaux acteurs de l'**Industrie et de l'It.**

Notre mission est d'accompagner nos clients du secteur **pharmaceutique** dans toutes les phases du cycle de développement de leurs projets.

Vous assumerez les activités suivantes :

#### 1) Business Development & Management :

- Gestion de l'ensemble du cycle commercial jusqu'au démarrage de la prestation
- Développement du périmètre client
- Réunions client
- Réponses aux Appels d'offres
- Construction de partenariats (référencement, lobbying, etc.)

#### 2) RH : Constituer votre équipe de collaborateurs(trices)

- Déetecter les compétences de candidats en adéquation avec les projets
- Conduire et Animer l'ensemble du processus de recrutement des nouveaux collaborateurs
- Proposer aux candidats et consultants les projets que vous aurez identifiés

#### 3) Management : Piloter la carrière de vos consultants

- Suivre les projets que votre équipe réalise
- Fournir à vos équipes les plans de formation nécessaires à leur montée en compétences
- Anticiper la fin de projet de vos équipes et préparer leur évolution sur une prochaine mission
- Animer les moments forts de l'évaluation et de l'évolution de vos équipes (bilans annuels, analyse des objectifs fixés, évolutions ou réorientations professionnelles, etc.)

#### 4) Juridique et financier

### Organisme employeur

Thomas Search Consulting

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

92064, ST CLOUD, ST CLOUD,  
France

### Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**  
85000 €

### Date de publication

1 septembre 2024 à 19:02

### Valide jusqu'au

01.10.2024

- Piloter la rentabilité de votre business unit / PnL
- Assurer une veille juridique, économique et financière des problématiques liées à notre activité

## **Qualifications**

### **Mais aussi et surtout :**

- Vous souhaitez vous investir dans un quotidien captivant où gestion des priorités et organisation sont des facteurs clé de succès.
- Vous avez un projet professionnel structuré autour de compétences commerciales et managériales.
- Nous sommes avant tout à la recherche de personnalités ambitieuses pour elles-mêmes et leur société.
- Poste en CDI.
- Salaire selon expérience à partir de 45k fixe.

[www.thomassearchconsulting.com](http://www.thomassearchconsulting.com)

Thomas Search Consulting propose aussi des postes similaires en Europe et en Amérique du Nord.