



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-dagence-esn-pharmaceutique-f-h>

Responsable d'agence ESN Pharmaceutique F/H

Description

Descriptif du poste de notre client :

Nous sommes une société de prestation de conseil en ingénierie en forte croissance qui rayonne déjà sur l'hexagone et à l'échelle internationale.

Aujourd'hui, nous mandats Thomas Search Consulting pour nous aider à trouver notre futur(e) **Business Unit Manager // Responsable d'Agence (Gestion direct de 3 grands comptes clients existants – 30 consultants et 2 ingénieurs d'Affaires juniors) à Paris.**

Nous proposons la mise à disposition de compétences notamment en Life Sciences / Pharmaceutique auprès des principaux acteurs de l'**Industrie et de l'It.**

Notre mission est d'accompagner nos clients du secteur **pharmaceutique** dans toutes les phases du cycle de développement de leurs projets.

Vous assurerez les activités suivantes :

1) Business Development & Management :

- Gestion de l'ensemble du cycle commercial jusqu'au démarrage de la prestation
- Développement du périmètre client
- Réunions client
- Réponses aux Appels d'offres
- Construction de partenariats (référencement, lobbying, etc.)

2) RH : Constituer votre équipe de collaborateurs(trices)

- Détecter les compétences de candidats en adéquation avec les projets
- Conduire et Animer l'ensemble du processus de recrutement des nouveaux collaborateurs
- Proposer aux candidats et consultants les projets que vous aurez identifiés

3) Management : Piloter la carrière de vos consultants

- Suivre les projets que votre équipe réalise
- Fournir à vos équipes les plans de formation nécessaires à leur montée en compétences
- Anticiper la fin de projet de vos équipes et préparer leur évolution sur une prochaine mission
- Animer les moments forts de l'évaluation et de l'évolution de vos équipes (bilans annuels, analyse des objectifs fixés, évolutions ou réorientations professionnelles, etc.)

4) Juridique et financier

Organisme employeur
Thomas Search Consulting

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
92064, ST CLOUD, ST CLOUD,
France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
85000 €

Date de publication
1 septembre 2024 à 19:02

Valide jusqu'au
01.10.2024

- Piloter la rentabilité de votre business unit / PnL
- Assurer une veille juridique, économique et financière des problématiques liées à notre activité

Qualifications

Mais aussi et surtout :

- Vous souhaitez vous investir dans un quotidien captivant où gestion des priorités et organisation sont des facteurs clé de succès.
- Vous avez un projet professionnel structuré autour de compétences commerciales et managériales.
- Nous sommes avant tout à la recherche de personnalités ambitieuses pour elles-mêmes et leur société.
- Poste en CDI.
- Salaire selon expérience à partir de 45k fixe.

www.thomasearchconsulting.com

Thomas Search Consulting propose aussi des postes similaires en Europe et en Amérique du Nord.