



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-dagence-f-h-125>

Responsable d'Agence F/H

Description

Vous êtes reconnu(e) pour votre expertise technique dans le domaine industriel et vous êtes à la recherche d'une opportunité où votre talent commercial et votre leadership peuvent briller ? Alors postulez et venez contribuer à notre réussite !

SEFI est un groupe familial créé en 1977 qui s'est imposé comme le plus gros groupe de France dans son domaine. Nous sommes reconnus comme des experts dans la distribution de produits techniques en transmission de puissance, en mécanique des fluides et plastiques techniques auprès de nos clients industriels.

SEFI en quelques chiffres :

- * 260 MEUR de CA,
- * 55 agences commerciales avec leur propre stock local,
- * 800 collaborateurs,
- * 2 plateformes de stockage à Poitiers et à Vannes avec 50 000m² de stockage
- * 1 million de références disponibles,
- * 30 experts sur leurs familles de produits respectives,
- * 6 centres de montage
- * 1 équipe grands comptes

Rejoignez la région Centre animée par Micaël en tant que Responsable de l'agence de Chartres !

Ce que vous ferez en tant que Responsable d'Agence H/F chez SEFI :

Rattaché(e) au Responsable Régional, votre rôle est essentiel pour assurer le développement commercial de votre agence sur votre secteur, tout en maintenant une rentabilité économique et financière optimale.

Vous êtes au cœur du développement commercial de votre agence, que vous assurez en cohérence avec le Plan d'Action Commercial,

Vous définissez les objectifs commerciaux de votre agence, renforcez les relations avec les partenaires fabricants et assurez le respect des procédures internes,

Vous êtes le garant de la rentabilité économique et financière de votre agence, en supervisant sa gestion complète, y compris le suivi du compte d'exploitation, la gestion du risque client et le maintien des marges,

Ambassadeur de SEFI sur le terrain, vous développez également votre portefeuille clients,

Vous animez votre équipe au quotidien, vous assurez le suivi des temps forts managériaux et contribuez au développement des compétences de votre équipe.

Pour accomplir votre mission, vous aurez en responsabilité directe :

Organisme employeur

SEFI

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

28085, CHARTRES, CHARTRES,
France

Date de publication

30 juin 2025 à 13:04

Valide jusqu'au

30.07.2025

- * Trois Technico-Commerciaux Externes avec qui vous partagez le portefeuille clients de l'agence.
- * Un Responsable des Ventes Internes en charge de la gestion de l'équipe interne (technico-commerciaux sédentaires et magasiniers)

Zone de chalandise de l'agence : le département du 28.

Qualifications

Le profil idéal :

Vous êtes un(e) passionné(e) de technique, possédant une solide formation supérieure en mécanique, maintenance, conception industrielle ou en électrotechnique, complétée d'une expérience significative en commerce technique auprès des professionnels et en management d'équipes commerciales.

Si vous avez déjà été impliqué(e) dans la gestion du budget d'achat de matériel industriel ou en relation avec des fournisseurs, par exemple en tant que responsable maintenance, responsable utilités/énergies ou méthodes votre profil nous intéresse également.

Votre curiosité technique, votre réactivité et votre esprit d'équipe sont vos forces clés. Votre leadership naturel, votre implication et votre persévérance vous démarquent, tout comme vos talents relationnels. Vous êtes organisé(e), dynamique et êtes reconnu(e) pour vos facultés à gérer les priorités.

SEFI est ouvert à tous les talents et favorise la mixité et la diversité de ses équipes. À ce titre, nous étudions à compétences égales, toutes les candidatures.

Les raisons de nous rejoindre :

- * Bénéficier d'un équilibre entre votre vie professionnelle et personnelle : horaires de journée du lundi au vendredi, 6 semaines de congés payés, 1 RTT toutes les 4 semaines travaillées,
- * Statut cadre, salaire fixe à négocier selon profil, 13ème mois, prime annuelle, véhicule de fonction 5 places, participation aux bénéfices, tickets restaurant, mutuelle familiale, CSE avantageux comprenant des chèques vacances,
- * Pour assurer votre réussite au sein de SEFI, nous vous accompagnons avec un parcours d'intégration au sein de nos équipes, un soutien technique quotidien sur nos produits, ainsi que des formations commerciales, techniques et managériales pour développer votre expertise.
- * L'opportunité d'intégrer un groupe où la convivialité et la proximité sont au coeur de nos valeurs et qui offre de réelles perspectives d'évolution.

Notre processus de recrutement

- * Entretien téléphonique avec le service RH
- * Entretien avec le Responsable Régional avec évaluation technique
- * Entretien avec le Responsable des Ventes et la Responsable RH