



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-dagence-negoce-de-materiaux-f-h>

RESPONSABLE D'AGENCE – Négocier de matériaux F/H

Description

Rattaché au Directeur Régional, vous prenez la responsabilité complète de l'agence (une dizaine de collaborateurs) en véritable **gestionnaire d'un centre de profits**. À ce titre, vous êtes **garant de la performance commerciale, économique et humaine** dans le respect de la stratégie et des objectifs fixés par LARIVIERE.

Dans ce cadre vos missions sont :

Pilotage commercial

- Développer durablement le chiffre d'affaires et les parts de marché auprès d'une **clientèle de professionnels** (artisans, entreprises, prescripteurs).
- Être un **acteur de terrain**, en relation directe avec vos clients clés, et représenter l'entreprise localement

Gestion financière & performance

- Piloter votre **compte de résultat**, en maîtrisant les marges, les coûts et les **stocks/inventaires** et garantir la rentabilité de votre agence
- Analyser les indicateurs, construire et suivre des plans d'actions correctifs.

Management & animation d'équipe

- **Manager, fédérer** et faire monter en compétences votre équipe commerciale et logistique.
- **Animer le quotidien de l'agence**, donner du sens aux objectifs et accompagner vos collaborateurs dans la réussite collective.
- Installer une culture orientée **client, résultat et engagement**.

Qualifications

Nous recherchons un profil de formation commerciale supérieure, vous justifiez d'une expérience probante dans la distribution professionnelle avec des responsabilités de management de centre de profit. Votre connaissance de l'environnement du bâtiment et des matériaux de construction ou d'un environnement BtoB comparable, sera un réel atout à votre candidature.

Organisme employeur
LARIVIERE

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE BOIS
ET DE MATÉRIAUX DE
CONSTRUCTION

Lieu du poste
93055, PANTIN, PANTIN, France

Salaire de base
55000 € - **Salaire de base**
66000 €

Date de publication
23 décembre 2025 à 20:02

Valable jusqu'au
22.01.2026

Fort de votre approche commerciale et de votre sens du service client, ce sont vos qualités de manager fédérateur des hommes, votre implication et votre engagement au quotidien auprès de vos clients, votre goût du challenge et du résultat qui seront les atouts de votre réussite à ce poste.

Package de rémunération attractif : Fixe + Variable + Prime vacances + Intéressement/Participation + Véhicule de fonction + Mutuelle...

Poste en CDI à pourvoir rapidement.

La diversité est une réalité engagée chez SIG. Votre différence accompagne notre performance !