



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-%c2%a8pole-commerce-f-h>

Responsable de "Pôle Commerce F/H

Description

Rattaché/e à la Direction, votre mission : **Double casquette stratégique** :

MANAGEMENT & ANIMATION D'ÉQUIPE

- Encadrer et motiver une équipe de 8 commerciaux performants (ECOLOG INNOVATION et Abracadadaracks)
- Définir la stratégie commerciale et les objectifs individuels/collectifs
- Animer les réunions commerciales
- Recruter, former et développer les talents commerciaux
- Piloter la performance : tableaux de bord, reporting.

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL DIRECT

- Gérer et développer un portefeuille de clients stratégiques
- Prospecter et conquérir de nouveaux clients
- Négocier les contrats majeurs et partenariats clés
- Contribuer activement au CA par votre action commerciale directe.

PILOTAGE STRATÉGIQUE

- Participer à la définition de la stratégie de développement
- Analyser les marchés et identifier les opportunités
- Collaborer étroitement avec les équipes Logistique et la Direction
- Proposer des innovations commerciales et organisationnelles.

Poste Cadre en CDI (39H/semaine) basé à Libercourt – 62 (à environ 8 minutes de Carvin, 11 minutes de Phalempin, 15 minutes de Seclin et environ 23 minutes de Lille via l'A1) – Accès autoroutes facilité – Des déplacements inhérents au poste (80% sur les Hauts-de-France) sont à prévoir.

Prise de poste dès que possible.

CE QUE NOUS VOUS OFFRONS :

PACKAGE ATTRACTIF

- Rémunération fixe : 36/54 K€ brut/an selon profil et expérience
- Variable significatif jusqu'à 50K€ / an
- Avantages : Véhicule de fonction, téléphone professionnel + PC portable
- Équilibre vie pro/perso : Travail du lundi au vendredi
- Avantages entreprise : Mutuelle
- Évolution : Perspectives de développement dans une entreprise en

Organisme employeur
ECOLOG INNOVATION

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) D'AUTRES
PRODUITS INTERMÉDIAIRES

Lieu du poste
France

Salaire de base
36000 € - **Salaire de base**
54000 €

Date de publication
6 octobre 2025 à 19:06

Valide jusqu'au
01.11.2025

croissance.

ENVIRONNEMENT PRIVILÉGIÉ

- PME familiale : Proximité direction et agilité décisionnelle
- Ambiance sympa et collaborateurs engagés
- Croissance forte : Participer à une belle aventure entrepreneuriale
- Autonomie : Liberté d'action et confiance accordée.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- Impact direct : Vos décisions auront un effet immédiat sur la croissance
- Environnement humain : Équipe soudée dans une ambiance familiale
- Projet porteur : Secteur d'avenir avec de belles perspectives
- Autonomie : Latitude pour imprimer votre vision commerciale
- Challenge : Accompagner le développement d'une PME ambitieuse.

Qualifications

Votre profil : Le leader que nous recherchons :

Plus que votre formation, ce qui compte avant tout, c'est votre **expérience de 5 ans minimum en management commercial** (équipe de 5+ personnes) et votre **connaissance du secteur de la Logistique / de l'Industrie**.

Compétences techniques :

- **Leadership** : Animation d'équipe et atteinte d'objectifs
- **Négociation** : Grands comptes et partenariats stratégiques
- **Pilotage de la performance : KPI, CRM, outils de reporting**
- **Vision stratégique** : Analyse du marché et développement du business.

SOFT SKILLS recherchées :

ÉTAT D'ESPRIT FAMILIAL

- Bonne humeur communicative : Créer une ambiance positive au quotidien
- Proximité authentique : Savoir être proche des équipes
- Bienveillance managériale : Faire grandir chaque collaborateur
- Simplicité et humilité.

MENTAL DE PERFORMER

- Esprit compétiteur : Goût du challenge et de la performance collective
- Ambition partagée : Envie de contribuer au succès de l'entreprise
- Résilience : Capacité à rebondir face aux difficultés
- Orientation résultats : Focus constant sur les objectifs et la création de valeur.

ENTREPRENEURIAL SPIRIT

- Vision développement : Comprendre les enjeux de croissance d'une PME
- Adaptabilité : S'ajuster rapidement aux évolutions du marché.