



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-%c2%a8pole-commerce-f-h>

## Responsable de "Pôle Commerce F/H

### Description

Rattaché/e à la Direction, votre mission : **Double casquette stratégique :**

#### MANAGEMENT & ANIMATION D'ÉQUIPE

- Encadrer et motiver une équipe de 8 commerciaux performants (ECOLOG INNOVATION et Abracadadaracks)
- Définir la stratégie commerciale et les objectifs individuels/collectifs
- Animer les réunions commerciales
- Recruter, former et développer les talents commerciaux
- Piloter la performance : tableaux de bord, reporting.

#### DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL DIRECT

- Gérer et développer un portefeuille de clients stratégiques
- Prospective et conquérir de nouveaux clients
- Négocier les contrats majeurs et partenariats clés
- Contribuer activement au CA par votre action commerciale directe.

#### PILOTAGE STRATÉGIQUE

- Participer à la définition de la stratégie de développement
- Analyser les marchés et identifier les opportunités
- Collaborer étroitement avec les équipes Logistique et la Direction
- Proposer des innovations commerciales et organisationnelles.

Poste Cadre en CDI (39H/semaine) basé à Libercourt – 62 (à environ 8 minutes de Carvin, 11 minutes de Phalempin, 15 minutes de Seclin et environ 23 minutes de Lille via l'A1) – Accès autoroutes facilité – Des déplacements inhérents au poste (80% sur les Hauts-de-France) sont à prévoir.

Prise de poste dès que possible.

#### CE QUE NOUS VOUS OFFRONS :

#### PACKAGE ATTRACTIF

- Rémunération fixe : 36/54 K€ brut/an selon profil et expérience
- Variable significatif jusqu'à 50K€ / an
- Avantages : Véhicule de fonction, téléphone professionnel + PC portable
- Équilibre vie pro/perso : Travail du lundi au vendredi
- Avantages entreprise : Mutuelle
- Évolution : Perspectives de développement dans une entreprise en

#### Organisme employeur

ECOLOG INNOVATION

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES) D'AUTRES  
PRODUITS INTERMÉDIAIRES

#### Lieu du poste

France

#### Salaire de base

36000 € - **Salaire de base**  
54000 €

#### Date de publication

6 octobre 2025 à 19:06

#### Valide jusqu'au

01.11.2025

croissance.

## ENVIRONNEMENT PRIVILÉGIÉ

- PME familiale : Proximité direction et agilité décisionnelle
- Ambiance sympa et collaborateurs engagés
- Croissance forte : Participer à une belle aventure entrepreneuriale
- Autonomie : Liberté d'action et confiance accordée.

## POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- Impact direct : Vos décisions auront un effet immédiat sur la croissance
- Environnement humain : Équipe soudée dans une ambiance familiale
- Projet porteur : Secteur d'avenir avec de belles perspectives
- Autonomie : Latitude pour imprimer votre vision commerciale
- Challenge : Accompagner le développement d'une PME ambitieuse.

## Qualifications

### Votre profil : Le leader que nous recherchons :

Plus que votre formation, ce qui compte avant tout, c'est votre **expérience de 5 ans minimum en management commercial** (équipe de 5+ personnes) et votre **connaissance du secteur de la Logistique / de l'Industrie**.

### Compétences techniques :

- **Leadership** : Animation d'équipe et atteinte d'objectifs
- **Négociation** : Grands comptes et partenariats stratégiques
- **Pilotage de la performance : KPI, CRM, outils de reporting**
- **Vision stratégique** : Analyse du marché et développement du business.

### SOFT SKILLS recherchées :

#### ÉTAT D'ESPRIT FAMILIAL

- Bonne humeur communicative : Créer une ambiance positive au quotidien
- Proximité authentique : Savoir être proche des équipes
- Bienveillance managériale : Faire grandir chaque collaborateur
- Simplicité et humilité.

#### MENTAL DE PERFORMER

- Esprit compétiteur : Goût du challenge et de la performance collective
- Ambition partagée : Envie de contribuer au succès de l'entreprise
- Résilience : Capacité à rebondir face aux difficultés
- Orientation résultats : Focus constant sur les objectifs et la création de valeur.

#### ENTREPRENEURIAL SPIRIT

- Vision développement : Comprendre les enjeux de croissance d'une PME
- Adaptabilité : S'ajuster rapidement aux évolutions du marché.